

## NOTICIAS DE LIBROS

M. MARTÍN BLANCO y JOSÉ I. RAMOS TORRES: *Estructura económica de las explotaciones agrícolas de los programas de transformación de secano en regadío*, Ministerio de Obras Públicas. Centro de Estudios Hidrográficos. Madrid, 1965.

Se trata en estos cuatro volúmenes de exponer los resultados estadísticos de la investigación de algunos de los programas de regadío de la Dirección General de Obras Hidráulicas, investigación efectuada mediante el sistema de encuesta directa "encaminada a obtener la rentabilidad de algunas de las zonas regables a explotar a través de la comparación con los resultados económicos obtenidos en las explotaciones de regadíos actualmente existentes en zonas antiguas análogas o dentro de la misma zona regable a transformar".

Con ello se obtendrá una base suficiente para evaluar la rentabilidad económica y social de las transformaciones en regadío.

En los cuatro volúmenes reseñados y que se dedican a la investigación de las cuencas del Duero, Tajo y Guadiana (vol. I), Guadalquivir-Sur (vol. II), Segura-Júcar (vol. III) y Ebro-Pirineo Oriental (vol. IV), se expresan multitud de conceptos diversificados según el tamaño de las explotaciones investigadas, conceptos cuya simple enumeración sería excesiva aquí.

Aunque, naturalmente, la extensión de la investigación impide hacer aquí un comentario riguroso, parece existir en ella la base para interesantes análisis clarificadores de la controversia pequeña —gran explotación y, en definitiva, del tipo de reforma agraria que precisa el país.

P. ORTEGA

BEDRICH LEVCIK (Ed.): *Czechoslovak Economic Papers 4*. Prague, 1964, Czechoslovak Academy of Sciences. 164 págs.

Los economistas marxistas checos y eslovacos no se rinden ante las realidades e intentan, sistemáticamente, hacer valer los principios que en su tiempo había creído su autor como válidos para

todos los tiempos y para todas las circunstancias. Sólo que, y hay que decirlo, Carlos Marx vivía en el siglo XIX... Por lo tanto, las interpretaciones de hoy día resultan cada vez más complicadas

debido a las condiciones económicas y sociales también cada vez más complicadas, precisamente al tener en consideración la estructura política del mundo de la segunda mitad del presente siglo. Puede que este hecho haya influido un poco en la composición del libro, ya que su estructura es, en primer lugar, "checo-eslovaca" y sólo en segundo lugar se refiere a algunas cuestiones de carácter exterior.

1.—KAREL KOUBA expone la estructura de las economías checa y eslovaca. 2.—JIRI KARLIK y JOSEF FLEK presentan los problemas de la agricultura de sus países. 3.—JAN AUERHAN, por su parte, se ocupa del sistema de educación en este campo. 4.—VLADIMIR BARTA presta atención a la cuestión relacionada con la demanda del consumidor en los países checos y Eslovaquia. 5.—BENEDIKT KORDA estudia los problemas de la "locación lineal". 6.—JAROSLAV HABR se refiere a problemas de transporte y afines dentro de la programación o planificación lineal. 7.—Una revisión de la renta nacional en los EE. UU. (1950-1961), según los conceptos puestos en práctica en los países comunistas procede de ANTONIN BRUZEK. 8.—GEORGE SHAW WHEELER contribuye con un trabajo relativo al

problema de los transportes urbanos en los Estados Unidos de América. 9.—Dos notas que siguen (de JOSEF GOLDMANN y JIRI KOSTA, respectivamente), se preocupan por el nivel de vida en Checoslovaquia y el sistema de administración económica planificada. 10.—Finalmente, MIROSLAV RUMLER nos ofrece una vista sobre los factores objetivos y subjetivos en los procesos económicos. 11.—Bibliografía (nada más que una selección, obras sólo en checo; en total, 22).

Conclusión: Todas las publicaciones procedentes del campo ruso-soviético han de ser tomadas con reserva. No obstante, obras editadas en lenguas occidentales constituyen, al menos en parte, un punto de orientación que tanta falta nos hace para comprender algo de lo que está ocurriendo en el mundo comunista, exactamente en lo económico, que es la base *sine qua non* de la existencia del régimen moscovita y sus "aliados" del COMECON... Por lo menos, el marxismo-leninismo así lo afirma. El interesado tiene, entonces, la posibilidad de confrontar los hechos con la teoría. Sobre todo el que está en plena formación científica.

S. GLEJDURA

MAYOR MAYOR, P.: *La economía en 1963*, Aguilar, S. A., Madrid, 1964, 594 págs.

Es éste un nuevo volumen de textos seleccionados por P. Mayor Mayor; se trata en esta serie, como es sabido, de dar al lector de habla española una panorámica del estado de la cuestión en cada tema y ello constituye un intento que quizá no haya sido debidamente valorado.

En este libro, correspondiente a 1963, la temática tocada se centra sobre todo,

como dice el seleccionador en su nota preliminar, en los problemas monetarios a través de artículos de Dorrance, Rudloff y Thirion. Naturalmente se tocan otros temas como la economía regional —J. R. Meyer— países subdesarrollados —Reddaway—, etc., todo ello dentro de los apartados generales en que divide P. Mayor su selección: Objeto y método; Desarrollo económico; Econo-

mía soviética; Economía capitalista; Integración económica internacional y Economía española.

En este volumen se incluye un índice

acumulado de autores y materias de indudable utilidad.

P. O. R.

I.S.E.A.: *La masse salariale en France. Evolution et Structure (1950-1960)*; Paris, julio 1964.

Aunque no se trate propiamente de un libro sino de una publicación periódica, la homogeneidad de los temas tratados y su importancia plenamente actual aconseja —creemos— su inclusión en esta sección.

Se trata de un análisis estadístico de la evolución de salarios en Francia enfocado en un doble sentido: a) adquirir un conocimiento estadístico de la masa salarial y de sus descomposiciones, fundado, de una parte, en un concepto de salarios definido y, de otra, en la utilización conjunta y confrontación de las diversas fuentes de información disponibles; b) efectuar una investigación analítica de la evolución estructural de la masa salarial y de sus relaciones con otras variables económicas. El tema es, como puede verse, de enorme interés,

y de una oportunidad difícilmente encomiable en un momento en que el problema de las políticas de rentas coherentes con el desarrollo económico será, a no dudarlo y en todos los países, el concepto básico del futuro, la “nueva filosofía” que se intenta hallar.

Colaboran en este número de los Cahiers de L'I.S.E.A. autores como Jean Dessau, Y. Barel y J. Begue, y del interés de los temas tratados pueden dar idea los siguientes títulos: “Elección de un concepto de salario”, “Los efectos salariales en la industria, el comercio y los servicios”, “La masa salarial en la industria, comercio y servicio”, “La masa de salarios pagados en agricultura, silvicultura y pesca”, etc.

P. O. R.

M. L. LAVIGNE: *Le capital dans l'économie soviétique*. Tesis presentada por M. L. Lavigne; Facultad de Derecho y C. Políticas y Económicas de la Universidad de Estrasburgo.

El título es, por sí solo, muy sugestivo. En su introducción establece M. L. Lavigne las líneas maestras históricas y teóricas de las concepciones soviética y capitalista de la inversión. En la actualidad —dice— la idea ortodoxo-marxista de que los bienes productivos no cuestan nada y no aporten nada, ha sido y está siendo sometida a revisión

por los economistas soviéticos. Una evaluación correcta de los bienes de producción, la consideración de un valor, se convierte así en el “leit motiv” de la moderna economía socialista.

En cualquier caso —dice M. L. Lavigne—, la política del capital en la U.R.S.S. se racionaliza ciertamente pero dentro de límites modestos que determi-

nan el marco del presente estudio. Podría establecerse, en todo caso, la conclusión general de una aún vaga aproximación, en este campo, entre las economías socialistas y capitalistas.

La obra se divide en las siguientes partes: La racionalidad del cálculo económico, La evaluación de los factores productivos, La evaluación de los cos-

tos de producción, Bases para la amortización de capital, Medida de la amortización de capital y objetivo de la gestión del capital. Los tres primeros subtítulos están englobados en el título general de La evaluación del capital; los restantes, en "La gestión del capital".

P. O. R.

N. KRUL: *Examen analytique compare des politiques conjuncturelles de la Belgique, des Pays-Bas et de la Suisse*. Tesis presentada en la Universidad de Ginebra para la obtención del grado de doctor en Ciencias Políticas.

En muchas ocasiones, las tesis presentadas en las Facultades de cualquier Universidad nos proporcionan una serie de datos y de estudios que no suelen encontrarse en los libros editados por los corrientes sistemas comerciales. Esto nos ocurre con esta tesis de Nicolás Krul, en la que se analizan y se comparan, a la vez, las políticas económicas de coyuntura llevadas a cabo en Bélgica, los Países Bajos y Suiza.

Haciendo un somero análisis de la política coyuntural, el autor sostiene la tesis de que dicha política tiende a la regularización de la marcha efectiva de los hechos económicos que se manifiesta por variaciones no estacionarias durante un cierto período y en el interior de un espacio geográfico determinado. La limitación geográfica de los tres países citados inspira tanto analogías de situación como contrastes que se manifiestan a través de sus comparables políticas coyunturales económicas.

El autor considera también que Bélgica, los Países Bajos y Suiza son representantes típicos de los pequeños países industrializados y que sus objetivos económicos son idénticos a los de los grandes países desarrollados; por ello,

los resultados globales que se observen, tanto en unos como en otros, son independientes del factor dimensional.

El autor divide su estudio en dos partes. En la primera, dedicada a la estructura de la política coyuntural, examina el funcionamiento de los tres poderes —legislativo, ejecutivo y consultivo— en los países considerados, como asimismo la estructura de la industria, de la agricultura, de la silvicultura y de los servicios, finalizando con el comercio exterior.

La segunda parte, la más amplia, está dedicada propiamente al análisis de esta política coyuntural con apartados específicos relativos al sistema político, al sector monetario, al sector público, a los precios, salarios y empleo, finalizando con unas conclusiones generales.

La tesis está llena de cuadros estadísticos y se inserta una amplísima bibliografía utilizada por el autor como fuente de consulta.

Constituye, pues, esta tesis un valioso documento para el objetivo que se propone el autor en esta zona de Europa.

J. M. D.

KARLHEINZ NEUNREITHER: *La Europa de los Seis sin política exterior*, "Das Europa der Sechs ohne Aussenpolitik". Westdeutscher Verlag, Köln und Opladen, 1964.

He aquí un interesante trabajo sobre diversos aspectos de las relaciones exteriores de los países integrantes de la llamada Europa de los Seis. La personalidad científica tanto en el terreno económico como político del Dr. Neunreither es sobradamente conocida, pues, por ejemplo, entre otros cargos, desempeñó la Secretaría en la Comisión del Parlamento Europeo desde 1959 hasta 1964.

En primer lugar, el autor analiza el Mercado Común Europeo, no sólo en su estructura interior, sino como entidad responsable dentro del marco universal de las naciones, a la vez que sitúa las, a su juicio, características de dicha organización económica en su doble aspecto de fenómeno de política interior y de política exterior.

Después de exponer las dificultades que lleva consigo la figura jurídica de la Asociación en el Mercado Común, el Dr. Neunreither orienta su estudio a prever las consecuencias que la relación económica y política ha de presentar la existencia del Mercado Común en Europa con respecto a los Estados Unidos de América como, asimismo, las repercusiones que el fenómeno econó-

mico europeo puede tener en el desarrollo del GATT.

Un cuarto capítulo está dedicado al análisis de los comercios con los restantes países transoceánicos, especialmente los países del Este, los africanos y los asiáticos, ampliando su estudio hasta las bases de una política orientada al desarrollo económico universal.

Seguidamente nos encontramos con otro capítulo dedicado a la exposición de los instrumentos técnicos para el funcionamiento del Mercado Común, cuales son los derechos de Aduanas, los cupos y los créditos e impuestos en política de derecho común.

Por último, dentro de este aspecto de exposición teórica, el autor analiza la transformación que pueden sufrir las relaciones exteriores económicas y políticas en general, junto con la influencia que la política atómica —Euratom y otros organismos atómicos— puede ejercer ante el funcionamiento del Mercado Común.

Finaliza este volumen de cerca de doscientas páginas con una serie de documentos escogidos, sustanciales para comprender las tesis que aparecen en el trabajo del político alemán.

J. M. D.

GUALDO AMAURY FORMICA: *Arte de lidar com empregados e patroes*. (Relaciones entre empleados y patrones). Editora Obelisco. Sao Paulo, Brasil, 1964.

Tenemos ante nosotros un interesante trabajo de Gualdo Amaury Formica cuyo objetivo principal es analizar las características del trato humano y de las

relaciones que han de mediar entre los empleados y los patrones.

Fundamentalmente el autor estima que más importancia que los problemas téc-

nicos, financieros, contables y comerciales de las empresas lo tienen los problemas de personal. Apoyándose en las palabras del Pontífice Juan XXIII en su Encíclica "Mater et Magistra", expone tanto las obligaciones morales del patrono como las del empleado. En cuanto a los primeros, aparte de dar, en contraprestación por los servicios efectuados, un salario justo, tienen la obligación de fomentar la hermandad entre todos los elementos que integran la empresa bajo un mismo ideal de producción; y en cuanto a los segundos, la primera gran obligación está en prestar sus servicios de un modo leal, tratando los asuntos del empresario como si estuviese cuidando sus propios intereses.

El libro consta de trece capítulos. En ellos se analizan las cualidades que en el orden moral deben exigirse en el contrato de trabajo, por lo que respecta a las partes interesadas en el mismo; los deberes que tanto los empresarios como los trabajadores han de mantener a pesar de que no consten expresamente en el contrato de trabajo; una breve exégesis de las disposiciones legales, en un orden moral general, que rigen en los contratos de trabajo, tales como el pago del salario, con especial consideración acerca del salario mínimo, de la asiduidad y puntualidad en el trabajo, de las fiestas, de los permisos, de la higiene y

seguridad en el trabajo y de los accidentes.

Seguidamente, viene un capítulo especialmente dedicado a los servicios prestados por las empresas a sus empleados, tales como asistencia médica, formación profesional y cultural, y otro, en lo que respecta a los beneficios, préstamos y previsión.

Por último, el autor termina su trabajo considerando los supuestos de la rescisión del contrato de trabajo, de los aumentos salariales, de los problemas de la dirección, de las sugerencias y de las reivindicaciones obreras.

Como resumen de su libro, Gualdo Amaury Formica recalca la importancia que en el marco de las relaciones humanas dentro de una empresa corresponde al Departamento de Personal.

El libro, escrito en un lenguaje sumamente sencillo, más que a especialistas y teóricos documentados en la materia está dirigido principalmente a personas de cultura media, pero no peritas en Derecho del Trabajo. Es un libro orientado principalmente a empleados de niveles medios o inferiores que, aparte de estar someramente informados en un plano real y objetivo de las materias de que trata, puedan llegar en su día a ser instrumentos de poner en práctica los principios morales que en el trabajo del autor brasileño se propugnan.

SCITOVSKY, TIBOR: *Teoría Económica e integración de la Europa occidental*. Madrid, 1965, Edit. Aguilar, 165 páginas.

Se trata de un interesante estudio en el cual el autor —dice él mismo— ha tratado de aplicar algunos de los principios generales de teoría económica a los problemas particulares de la unión económica de Europa occidental. Para Sci-

TOVSKY, los principales resultados de la integración están constituidos por el aumento de la competencia que es casi seguro —dice— originará el Mercado Común.

El libro, cuyo índice constituye una

incitación al lector, trata de: Los efectos probables de la integración económica de Europa occidental; Teoría de la balanza de pagos y el problema de una moneda común europea; Economías de la producción en gran escala. Competencia e integración europea, y la doctrina de la ventaja comparativa y la C. E. C. A.

La integración europea constituye uno de esos temas polémicos en cuyo tratamiento suele haber en ocasiones más apriorismos que argumentaciones objetivas. Es interesante entonces citar la siguiente frase del autor que puede quizá ayudar a situar el grado de asepsia con que enfrenta el problema de la C. E. E.:

"...debe hacerse notar que la C. E. E. ha sido favorecida por una buena suerte excepcional y no tiene todo el mérito que se le atribuye. La relación causal, entre la creación del Mercado Común y su prosperidad, puede verse más concretamente al contrario. La elevada prosperidad y la rápida tasa de crecimiento de la mayoría de los países miembros se inició mucho antes de que se estableciera la C. E. E. y explica probablemente la facilidad con que ha podido llevarse a cabo, e incluso acelerarse la eliminación gradual de las restricciones comerciales."

P. ORTEGA

HANS-JACOB KRUEMMEL: *Bankzinsen*. Köln-Berlin-Bonn-München, 1964, Carl Heymanns Verlag, 352 págs.

El presente trabajo es la tesis doctoral que el autor defendió el 2 de julio de 1963 en la Facultad de Derecho y Economía de la Universidad de Sarre. Aborda uno de los más complicados problemas de la moderna vida económico-financiera, que es precisamente el sistema bancario con todos sus servicios y contraservicios a favor del cliente y suyo propio.

Ahora bien, dentro de toda esta problemática el autor presta atención a cuestiones que en sí engloban los *intereses bancarios*, es decir, las formas de pago de servicios y contraservicios, que desde el punto de vista del cliente, por un lado, y desde el de la Banca, por otro, se manifiestan de un modo ininterrumpido en la vida social de hoy.

En cuanto a los elementales servicios entre el cliente y el banco (o al revés), la técnica de venta (y compra) es regida por unas leyes de cálculo econó-

mico que se exteriorizan a través de los siguientes cinco grupos: 1. Uso de los medios de existencias de pago, como son créditos e imposiciones bancarios.—2. Servicios propiamente dichos por tomar el riesgo de guardar existencias.—3. Lo mismo guardando objetos de propiedad en forma de objetos sueltos o partes de inmuebles.—4. Servicios de intercambio o transferencias.—5. Servicios de venta y compra. Estructuralmente, los cinco grupos son, entre sí, diferentes. Este hecho despierta para un interesado en dicha materia gran interés por tratarse no solamente de un estudio específico y concienzudamente llevado a cabo, sino también por disponer de varios instrumentos comparativos a escala internacional, como son, por ejemplo, los sistemas de esta índole alemán, francés, austriaco, suizo, belga, Países Bajos, Suecia, Italia, Norteamérica o Inglaterra... (Véanse apéndices.)

## NOTICIAS DE LIBROS

Si tuviéramos que recomendar la presente obra a un sector bien determinado del público, tendríamos que dirigirnos en primer lugar a profesores y sus alum-

nos interesados de una manera especialísima en cuestiones bancario-comerciales y bancario-serviciales.

S. G.

Facultad de Ciencias Económicas de la Plata: "Direcciones contemporáneas del Desarrollo Económico". Dos tomos.—La Plata, 1961.

Se trata en estos dos volúmenes de un "symposium" sobre el pensamiento económico, que no agota su contenido en el campo estrictamente económico, sino que lo amplía a otros terrenos de la investigación científica, en la conocida frase de J. S. MILL, de que "un economista que no fuera más que economista sería muy mediano economista".

Así, en el primer volumen, se incluyen en la primera parte diversos artículos que sitúan las tendencias actuales del pensamiento económico con aportaciones de BAUDIN, A. MARCHAL, RÖPKE, FOSSATTI, etcétera, para pasar, en la segunda, al problema interdisciplinario —KAPP, SCHMÖLDERS, BORCA— y en la tercera a la filosofía de la Ciencia de la Economía Política. —C. GINI, POPESCU, SURANYI,

URGER, KAPP y BORCA— y al problema metodológico integrado por un único trabajo de F. VITO sobre el "Debate metodológico en el siglo XX".

El volumen segundo, en su primera parte, aborda el tema de la economía y las ciencias afines —economía y matemáticas, economía y sociología, etc.—; termina con una exposición de los problemas del desarrollo económico, la inflación, historia de la ciencia y economía de la empresa. También en este tomo los nombres de los autores —LEONTIEF, EISSERMANN, LAUTERBACH, PHILIP, VON MISES— y los títulos de los trabajos constituyen un amplio y sugestivo campo abierto a la curiosidad del lector especializado.

P. ORTEGA

BONNE, A.: *Estudios sobre desarrollo económico*. Aguilar, S. A. Madrid, 1964; 350 páginas.

El libro que anotamos es, sobre todo, un estudio empírico referido especialmente a Asia. Se analizan, en la primera parte, el carácter automático o inducido del desarrollo económico, los aspectos demográficos y niveles de consumo.

En la segunda, se pasa a la dinámica del proceso de ajuste, investigando conceptos económicos e institucionales de tal importancia como pueden ser el papel de los empresarios extranjeros, la

propiedad de la tierra y el desarrollo económico, etc.

El capítulo XII, en el que se trata de la comparación de las teorías sobre el desarrollo económico con las condiciones reales de los países subdesarrollados y de las sugerencias para una nueva teoría, y el Apéndice I —Resistencias institucionales al cambio económico—, constituyen quizá los puntos más interesantes del libro.

P. ORTEGA

O. C. D. E.: *La recherche en économie rurale*. Instituts et principaux thèmes de recherche (Research in Agricultural Economics. Institutes and Main Fields of Research). Núm. 63. París, 1964, Organisation de Coopération et de Développement Economiques, 135 págs.

La publicación está destinada a favorecer contactos entre las personas dedicadas profesionalmente a la investigación de los problemas económicos relacionados con el campo, sin excluir otras disciplinas que están en marcha en los países miembros de la Organización de Cooperación y de Desarrollo Económicos. El punto final consistiría en contribuir en lo más posible a la solución de los problemas referentes al crecimiento y al desarrollo económicos.

Conforme se dice en el prólogo, la presente publicación es un documento que por primera vez intenta estimular el intercambio de informaciones entre los investigadores en economía rural. Pues bien, no se trata sino de una lista que recoge los datos más importantes sobre los institutos comprometidos en los problemas en cuestión. Son datos que pueden ser útiles tanto para dichos institutos como para los servicios gubernamentales, para las universidades y toda clase de instituciones de enseñanza agrícola superior. Como veremos a continuación, esta lista no es completa, pero sí lo suficientemente orientadora para que vayan preparándose otras tantas con el fin de facilitar una cooperación más estrecha, entre diversos países, sobre las

cuestiones de tanta envergadura económico-universal como es precisamente el sector alimenticio. El campo sigue siendo el rey de la existencia humana.

Son diecinueve los países incluidos en la presente lista: 1. Austria.—2. Alemania.—3. Bélgica.—4. Canadá.—5. Dinamarca.—6. España.—7. Estados Unidos.—8. Francia.—9. Grecia.—10. Irlanda.—11. Italia.—12. Noruega.—13. Países Bajos.—14. Portugal.—15. Reino Unido.—16. Suecia.—17. Suiza.—18. Turquía.—19. Yugoslavia.

Estos países disponen, en total, de 272 institutos, 2.994 licenciados (mejor dicho, graduados) de la Universidad y 1.236 graduados de nivel no universitario, cuya atención se centra en cuestiones rurales. Esta cifra habla por sí sola, y es preciso que vaya creciendo conforme a la situación real con que hoy día se enfrentan todos los países del mundo desde el punto de vista agrícola. No dudamos de que las Universidades laborales de España hagan uso de esta publicación en el sentido más amplio de la palabra, aparte de sus propios recursos, programas, ideas y realizaciones con que cuentan ya en la actualidad en este terreno.

S. G.