

# ESTUDIOS Y DOCUMENTOS DE ECONOMIA EXTRANJERA

## LAS PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONOMICO EN LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA DE 1960 A 1970. (Informe Uri.)

### INTRODUCCION

Una de las misiones encomendadas a la Comunidad Económica Europea es la establecida en el artículo 2.º del Tratado de Roma, que tiende a promover un desarrollo armónico de las actividades económicas en el conjunto de la Comunidad, así como un ritmo de expansión continuo y equilibrado. Se dice en el citado artículo que estos objetivos deben lograrse a través de un acercamiento progresivo de las políticas económicas de los Estados miembros. Ahora bien, este acercamiento no puede limitarse a las actuaciones a corto plazo, sino que debe extenderse a las políticas de desarrollo a largo plazo que pongan en marcha los países del Mercado Común.

A fin de alcanzar una mejor coordinación de las medidas que para el desarrollo de sus economías adopten los Estados miembros, la Comisión consideró necesario recopilar una serie de informaciones y datos sobre las tendencias que muestra la evolución económica a largo plazo con objeto de poder conocer de este modo las condiciones generales en que debe realizarse la expansión de la Comunidad durante el período transitorio.

Esta ha sido la idea que ha guiado a la Comisión, después de la publicación en septiembre de 1958 de un informe elaborado por un grupo de personalidades independientes sobre la situación económica de los países de la Comunidad, al confiar al mismo grupo la tarea de estudiar las condiciones del desarrollo económico durante el período transitorio.

La primera tarea del Grupo de Trabajo constituido fue la de definir el método que habría de seguirse para el establecimiento de proyecciones en un conjunto de países en vías de integración, así como el fijar

el orden de las operaciones a efectuar. El programa de trabajo supone cuatro etapas principales:

a) En primer término, seleccionar las hipótesis de trabajo sobre la evolución futura del empleo global y las tendencias de la productividad general; la combinación de estas dos hipótesis determina el crecimiento proyectado del producto nacional bruto durante el período considerado.

b) La segunda etapa del trabajo tiene por objeto distribuir las proyecciones globales del producto nacional bruto entre las principales categorías de utilización: inversiones públicas y privadas, consumo privado y público, saldo de la balanza de pagos y "stocks".

c) La tercera etapa consistirá en una distribución más detallada de las estimaciones anteriores entre las grandes ramas de actividad; el Grupo ha establecido una clasificación en doce ramas de actividad industrial y cinco categorías de servicios, incluyéndose en esta etapa el establecimiento de proyecciones para las importaciones y las exportaciones por grandes categorías de bienes y de servicios.

d) La última etapa del programa de trabajo consiste en un intento de distribución de las estimaciones globales de las inversiones y del empleo entre las grandes ramas de actividad.

El Grupo ha utilizado como base de sus trabajos los resultados observados en el año 1960, y como término de sus proyecciones la fecha final del período transitorio, es decir, el año 1970. No obstante, con objeto de reflejar las eventuales modificaciones que pueden producirse en el ritmo de expansión durante todo el decenio, se han hecho también proyecciones para 1965.

La segunda parte del informe ofrece los resultados provisionales a que ha llegado hasta el momento el Grupo de Trabajo, es decir, estimaciones sobre el crecimiento proyectado del producto nacional bruto de los Estados miembros de la Comunidad en 1965 y en 1970 y una distribución de estas estimaciones entre los grandes componentes del producto nacional.

Las hipótesis de trabajo utilizadas para la evolución futura del empleo se han establecido después de examinar las perspectivas demográficas generales, tomando en consideración las tendencias de población (empleo femenino, duración del período escolar, edad de retiro) y las variaciones previstas del volumen de desempleo. Estas hipótesis, así como las referentes a la evolución futura de la productividad global, calculada a través del producto bruto por persona ocupada, podrían ser

revisadas conforme se vayan conociendo más perfectamente los datos en cuestión.

Se ha considerado conveniente no limitarse a elaborar una estimación única del crecimiento previsto del producto bruto, sino adoptar dos series de proyecciones. La variante más elevada, que se considera como la hipótesis principal de expansión, corresponde a las condiciones generales más favorables y otra serie de proyecciones con objeto de tomar en consideración las consecuencias de un crecimiento más lento.

Para efectuar la distribución de las proyecciones globales entre los grandes componentes de la renta nacional, se han adoptado hipótesis de trabajo sobre la evolución de las inversiones privadas y públicas, que se basan en la tendencia experimentada en el pasado por la formación de capital y en la estimación de los cambios previsibles en las relaciones entre la inversión y el producto bruto, así como en los programas de construcción de viviendas y de grandes obras públicas de infraestructura de los que se tiene conocimiento en el momento actual.

También se han adoptado algunas hipótesis sobre la evolución de los gastos de consumo público y privado. En cuanto al saldo de la balanza de pagos de la Comunidad, se ha supuesto que en 1970 la Comunidad tendrá un superávit que la permitirá financiar exportaciones de capital y una ayuda a los países en vías de desarrollo.

Las estimaciones de expansión varían de país a país de acuerdo con la evolución esperada de la población activa y la productividad. El empleo crecerá en un 7 por 100 para el conjunto de la Comunidad, pero en medida muy variable respecto de cada país, ya que el aumento previsto no es nada más que del 3,4 por 100 para Alemania, mientras que para Holanda alcanzará un 14,1 por 100. El crecimiento del producto bruto por persona ocupada será para el conjunto de la Comunidad de un 50 por 100 aproximadamente para el decenio considerado, existiendo diferencias para cada país. Así, para Bélgica, será de un 40 por 100, mientras que para Italia alcanzará un 60 por 100. En lo que se refiere al incremento de la productividad, dado que ésta será más intensa en aquellos países en los cuales el producto por persona ocupada es actualmente menos elevado, las proyecciones reflejan un acercamiento entre los niveles de productividad global, que está de acuerdo con los objetivos del Tratado de Roma y que es en parte el resultado de la creación del Mercado Común.

Las proyecciones económicas nacionales agregadas suponen para el

conjunto de la Comunidad una expansión global anual media del 4,8 por 100 para el período 1960-1970, dentro de la hipótesis principal de expansión. El cuadro que se ofrece a continuación resume los resultados alcanzados en cada país en el período 1950-1960 y las perspectivas de desarrollo económico para el decenio 1960-1970, tal y como resultan del informe del Grupo de Trabajo.

**CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO EN LA C. E. E.  
RESULTADOS Y PERSPECTIVAS**

(según la hipótesis principal de expansión)  
(% de crecimiento en el período de cinco años)

P A I S	1950-1955	1955-1960	1960-1965	1965-1970
Alemania (R. F.) ...	54,2	35,0	24,1	21,9
Bélgica ... ..	17,6	12,9	20,5	21,1
Francia ... ..	24,2	22,9	28,8	25,8
Italia ... ..	33,6	33,0	33,5	32,3
Países Bajos ... ..	31,3	22,6	23,4	27,2
C. E. E. ... ..	35,0	28,1	27,0	25,3

El informe presentado por el Grupo de Trabajo constituye un documento de gran interés, ya que permite tener una visión de conjunto, global pero coherente, del desarrollo de la economía de los Estados miembros hasta 1970.

Si ya a escala nacional las proyecciones sobre desarrollo futuro presentan grandes obstáculos de orden técnico y estadístico, cuando se trata de proyecciones económicas para un conjunto de países en vías de desarrollo, cuyas estructuras experimentan por ello grandes modificaciones, las dificultades son todavía mayores. Además, el Grupo de Trabajo no disponía para superarlas de ningún precedente. Ha definido éste su tarea de investigación de la siguiente manera: "El trabajo emprendido no constituye en sí mismo una tentativa de planificación; no es ni siquiera un trabajo de previsión en su sentido más estricto... el objetivo de esta tarea es el de contribuir a la adopción de las políticas económicas."

Se ha utilizado el término "proyecciones", que no constituyen en absoluto previsiones, ya que no se tienen en cuenta la totalidad de los cambios que puedan producirse en los sectores técnicos o políticos ni las fluctuaciones de la coyuntura. Las posibilidades de expansión de la

economía, a lo largo del período considerado, se determinan observando la evolución económica anterior y adoptando ciertas hipótesis de trabajo basadas en las políticas económicas y financieras actuales.

## SIGNIFICACION ECONOMICA DE LAS PROYECCIONES

En el período iniciado en 1958 se ha producido en los países de la C. E. E. una serie de cambios: unos originados por el crecimiento económico y otros cuya causa es implantación de un Mercado Común, así como las transformaciones tecnológicas, especialmente la modificación de las fuentes de suministro de energía y el progreso de la automación.

El establecimiento del Mercado Común cambia los ritmos y las formas de desarrollo, precipitando el declive de las producciones antieconómicas y estimulando la inversión y la productividad, al mismo tiempo que exige políticas económicas eficaces y racionales. El hecho especial que supone la agrupación de varios países y la combinación de las dos clases de cambios estructurales indicados anteriormente, ha exigido para la elaboración del Informe Uri una cuidadosa selección de los métodos a seguir. Piénsese, por ejemplo, que los datos estadísticos disponibles no son necesariamente homogéneos en los diversos países.

Por esta razón se ha preferido escoger un método de aproximaciones sucesivas, que aborda el problema por una serie de deducciones lógicamente relacionadas y que permite fijar los datos numéricos a medida que van utilizándose.

El fenómeno fundamental es el de que, conforme van creciendo los niveles de renta, la demanda no crece en igual proporción para todas las clases de bienes o servicios. Esto resulta especialmente cierto si se descompone el gasto final en sus cuatro grandes elementos: consumo privado, consumo público, inversión (pública y privada) y exportaciones.

Debe tenerse en cuenta que el consumo público no se confunde con el total de los gastos públicos corrientes, ya que una parte considerable de los presupuestos se destina a los llamados gastos de transferencia, cuyo efecto es distraer poder de compra a unos para poder otorgar un poder adquisitivo suplementario a otros. Por consiguiente, el consumo público lo constituye la demanda de bienes y servicios, que requieren las Administraciones públicas para su funcionamiento.

Algunos elementos del consumo público siguen una evolución relativamente independiente, como ocurre con los gastos militares. Pero exis-

ten otros elementos ligados a la evolución de la producción y del consumo; como es el caso de los gastos de entretenimiento y explotación de las redes de transportes y los gastos destinados a educación y a investigación científica y técnica.

La inversión se desglosa en capital fijo y crecimiento de "stocks". Si se eliminan las variaciones coyunturales, el crecimiento de "stocks" dependerá del aumento de la producción, que exigirá suministros más importantes. El nivel de la inversión fija, pública o privada, tiene una importancia decisiva para el ritmo de desarrollo de la producción.

La exportación dependerá del nivel de la demanda exterior, de la concurrencia de otros oferentes y, finalmente, de los márgenes que haya dejado disponibles la demanda interna.

El elemento de más peso en la demanda global es el consumo privado. A medida que se satisfacen las necesidades esenciales de alimento, vestido y habitación, el consumo privado se dirige cada vez más intensamente hacia otras categorías de bienes, especialmente los duraderos, así como los diversos servicios. Esta deformación progresiva de la demanda supone posibilidades de desarrollo desiguales para los diferentes sectores oferentes.

En un primer momento resulta inevitable analizar estas variaciones de la demanda sin tener en cuenta variaciones de los precios y en función del crecimiento de la producción, es decir, de la renta real.

El equilibrio que debe establecerse, tanto dentro de las economías como en sus balanzas exteriores, no es solamente de carácter cuantitativo, sino también un equilibrio en valor, por lo que será necesario introducir en el momento oportuno hipótesis, necesariamente inciertas, sobre las variaciones relativas de los precios por grandes categorías de productos o servicios.

Por consiguiente, si se parte de las variaciones en la composición de la demanda con arreglo al nivel de renta, ello no constituye una consideración exclusiva. Lo que ocurre es que estas variaciones obedecen a relaciones bastante bien definidas y no a que las modificaciones en las condiciones de la producción dependan de innovaciones técnicas y de incrementos desiguales en la productividad en cada sector, que no pueden preverse en la fase inicial del trabajo antes de que la evolución de la demanda se haya determinado con carácter más o menos aproximado. Esta modificación en la composición de la demanda permite determinar un ritmo de desarrollo más probable que los otros. La disparidad en las

tasas de desarrollo por sector y en las condiciones de la producción contribuye a limitar la indeterminación de los ritmos de desarrollo probables. Así, la relación entre la inversión y la producción, la utilización que una determinada demanda hace de una categoría de recursos, contribuyen a mostrar una zona probable de equilibrio. Es decir, la consideración de la demanda conduce por sí misma a resaltar la influencia capital de la oferta.

Una segunda advertencia fundamental que se señala en el Informe, es la de que las proyecciones sobre el futuro sólo prejuzgan las políticas económicas efectivamente practicadas en sus líneas más generales. No se prescinde de la hipótesis de que consigan asegurar un nivel elevado de empleo y evitar desequilibrios exteriores insostenibles. Por el contrario, a medida que se enriquece y se hace más profunda la descripción prospectiva, una de sus virtudes esenciales es la de subrayar los diferentes efectos de las diversas medidas de política económica. De este modo se puede llamar la atención de los Gobiernos sobre el significado y alcance de las medidas que van a adoptar, al mismo tiempo que la proyección se hace más precisa al integrar hipótesis más detalladas sobre la línea de acción de los Poderes públicos.

## I. LAS TENDENCIAS GENERALES DE LA EXPANSION

Una proyección sobre desarrollo de la producción se basa generalmente en la combinación de una estimación de la población activa efectivamente empleada y en el cálculo de los progresos que se alcancen en la productividad. Si el primer elemento lleva ya implícita una serie de incertidumbres inevitables, aunque con una incidencia limitada, especialmente en lo que se refiere a la evolución demográfica (duración de la edad escolar y de la de retiro, etc.), el segundo encierra una gran dosis de apreciación.

¿Resulta necesario tomar en consideración las tasas de crecimiento de la productividad observadas durante un largo periodo, un siglo aproximadamente o, por el contrario, debe admitirse, a la vista de la experiencia de los 15 años, que esta tasa tiende a acelerarse? ¿O es preciso escoger una solución intermedia más favorable que la tendencia secular, pero que evite extrapolar sin precaución los resultados de un período reciente en que el factor de la reconstrucción y de la reorganización implicaba consecuencias anormales?

Parece razonable decidirse por esta última fórmula, completándola con la consideración de las fases de desarrollo y de las modificaciones de estructura en que los progresos de la productividad hayan sido más rápidos. El análisis de las relaciones entre la inversión y el producto a lo largo del tiempo permitirá decidirse por esta solución intermedia.

No obstante, sólo es posible superar un juicio tan subjetivo construyendo metódicamente un modelo coherente que tenga en cuenta las modificaciones de la demanda. Por esta razón, la primera fase del trabajo hace coincidir dos series de estudios; unas que se refieren a las relaciones entre el crecimiento de las rentas y el nivel de la demanda, y otras que afectan al ritmo de expansión del producto.

a) *Las relaciones entre la demanda y las rentas.*

Estas relaciones pueden expresarse a través de un coeficiente de elasticidad, es decir, de la relación entre el porcentaje de variación de un tipo de demanda y el porcentaje de variación de una cantidad global, como el producto nacional bruto, la renta disponible para el consumo o el total del consumo. Si puede eliminarse la influencia de otros factores o bien determinarse, la elasticidad aparente constituye un instrumento de proyección con una aproximación satisfactoria. Estas elasticidades no son necesariamente constantes y pueden existir relaciones más complejas. Debe tenerse en cuenta que este análisis tiene un carácter hipotético, en el sentido más propio de la palabra, es decir, que si la variación global se modifica en "X" puntos, la forma de demanda considerada se modifica en "Y" puntos.

b) *La elección de las hipótesis provisionales de expansión.*

Resulta, pues, conveniente asignar a estas variaciones valores relativamente fijos; en otras palabras: establecer que el crecimiento del producto o el del consumo tomará uno u otro valor en el período considerado. Sólo cuando el trabajo haya sido terminado podrá delinearse válidamente el modelo de la evolución, lo que constituye una razón suficiente para no fijarse inicialmente una tasa única de crecimiento de la producción: deben adoptarse al menos dos valores. No obstante, se ha considerado útil elegir entre los dos valores una hipótesis principal de expansión que corresponda a condiciones generales favorables. Los facto-

res que eventualmente determinen una tasa de expansión menos rápida pueden variar de país a país, ya se trate, por ejemplo, de dificultades en la balanza de pagos, de escasez de mano de obra o de problemas originados por una coyuntura desfavorable.

Por otra parte, al poner en evidencia los efectos de ritmos de expansión diferentes sobre la estructura de la demanda, producción, intercambios interiores y exteriores de la Comunidad y necesidades de mano de obra y de capitales, resulta posible determinar un ritmo que concilie óptimamente la expansión y el equilibrio.

## II. LA DISTRIBUCION DE LAS PROYECCIONES GLOBALES

Esta distribución supone pasar de las proyecciones de la demanda a las de la producción. La combinación entre los estudios sobre la evolución de la demanda en relación a la renta y las hipótesis de desarrollo global permite fijar los valores de los diferentes tipos de demanda a precios relativos constantes. De ahí se pasa a las producciones necesarias a través de dos etapas sucesivas.

### a) *El establecimiento de las tablas-cruzadas "funciones-productos".*

Cada tipo de gasto final se desglosa en una serie de productos y servicios suministrados por lo que podrían denominarse sectores abastecedores, que pueden ser en cada uno de los países bien una producción, una importación o la distribución.

### b) *El equilibrio de recursos y empleos por rama originaria de los productos.*

Las producciones finales no constituyen más que la elaboración de producciones intermedias: las herramientas requieren acero, los vestidos exigen su tejido a base de fibras naturales o sintéticas procedentes de los productos de la agricultura, de la importación o de la química. Por otra parte, resulta evidente que sólo puede determinarse el volumen de las inversiones necesarias o las necesidades de mano de obra si se pasa de los sectores finales al conjunto de los sectores productivos. Es éste un problema cuya solución exige el establecimiento de una tabla de intercambios interindustriales que refleje las relaciones entre sectores recípro-

amente suministradores y clientes y que muestre la forma en que las demandas finales e intermedias son satisfechas por las producciones y las importaciones.

### III. LAS PROYECCIONES ECONÓMICAS PARA LA COMUNIDAD

Pasar de las proyecciones económicas nacionales a las proyecciones para la C. E. E. plantea el difícil problema de la coherencia de las hipótesis consideradas al nivel de cada país.

Aparte de la comparabilidad material de las proyecciones nacionales, la participación de los países en el Mercado Común implica consecuencias esenciales: su creación impide imputar en forma exclusiva los incrementos de la demanda de un país a la producción del mismo. Es ésta una primera razón para totalizar, a la escala del conjunto de la Comunidad, los incrementos de producción correspondientes a los incrementos de las demandas estimados en las dos hipótesis iniciales al nivel de cada país.

#### a) *Las proyecciones del comercio exterior.*

A esta razón de principio viene a añadirse un argumento práctico: el de que el comercio exterior representa siempre el elemento más aleatorio, ya que depende del ritmo de desarrollo de los países extranjeros, de las variaciones de su política comercial y de la concurrencia de los demás países oferentes. Para el conjunto de la Comunidad, el comercio exterior propiamente dicho, es decir, las relaciones con los terceros países representa una fracción de la producción total mucho menor que el comercio exterior global de cada Estado miembro con los otros países de la Comunidad.

El análisis de las relaciones entre la producción y la importación a la escala de la Comunidad es relativamente simple, ya que el grueso de las importaciones procedentes de terceros países está constituido por algunos productos primarios esenciales, principalmente un reducido número de materias primas.

Dada la intensidad de la demanda para los productos que venden los países de la Comunidad, puede admitirse la hipótesis de que las exportaciones de bienes y servicios permitirán financiar las compras necesarias. Además, el nivel de desarrollo de Europa justifica la idea de

que la Comunidad podrá mantener un superávit en su balanza exterior corriente que le permita financiar exportaciones de capital y ayudar a los países menos favorecidos. Este superávit y ayuda a dichos países, junto con el importe de las compras de bienes y servicios, da una estimación de la demanda exterior para los bienes y servicios ofrecidos por la Comunidad.

b) *La consideración de las estructuras nacionales de precios.*

Esta consideración de la balanza exterior no sería posible sin hacer una apreciación sobre la variación de las relaciones de precios entre las prestaciones que la Comunidad ofrece o demanda.

c) *El análisis de los equilibrios fundamentales.*

El examen contable de recursos y necesidades se refiere, de una parte, a la disponibilidad de mano de obra; de otra, al equilibrio exterior, que no debe plantear ningún problema especial y, sobre todo, a las posibilidades de equilibrio interno, es decir, de financiar, a través del impuesto y el ahorro, las necesidades de los entes públicos, de la inversión interior y del excedente de la balanza exterior corriente.

Es este análisis de los equilibrios fundamentales, en que se tienen plenamente en cuenta las condiciones de la oferta y en que la tendencia de las variaciones de los precios relativos resultantes de la oferta y la demanda constituye un elemento necesario, lo que permite proponer un ritmo de desarrollo global a largo plazo para el conjunto de la Comunidad.

d) *La distribución del crecimiento dentro de la Comunidad.*

Uno de los objetivos esenciales del estudio es el de intentar prever la evolución de la distribución regional de las actividades, especialmente el desarrollo de nuevas zonas de expansión. Esta redistribución geográfica depende a la vez de las tasas de expansión globales, del desarrollo relativo de los diferentes sectores industriales, de las transformaciones tecnológicas, de las medidas de política económica y de su efecto sobre la localización de la industria. Es éste un sector en el que las proyecciones a largo plazo son a la vez más difíciles y más indispensables, dado el tiempo que exige la realización de las inversiones requeridas para la infraestructura, la formación de los hombres e inclu-

so —si se quiere evitar que la imprevisión condene a que las transformaciones de estructura se produzcan en condiciones humanas deplorables— para la creación de nuevas concentraciones urbanas. Se observa así que el estudio por aproximaciones sucesivas ofrece un marco general en el que vendrán a converger, cada uno con su contribución propia, los estudios sectoriales, especialmente el de la agricultura, los estudios regionales y el análisis comparativo de los presupuestos públicos y de los instrumentos de la política de coyuntura.

#### IV. LAS PROYECCIONES ECONOMICAS NACIONALES GLOBALES

Las hipótesis de crecimiento del producto nacional bruto en cada país miembro de la C. E. E. en los periodos 1960/1965 y 1965/1970 se han establecido con arreglo a dos variantes: la variante B, que considera la hipótesis principal de expansión, y la variante A, que muestra unos resultados más moderados, tal y como se indica en el siguiente cuadro:

CUADRO Núm. 1

#### EVOLUCION DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO DE LOS PAISES DE LA C. E. E. Y DEL PRODUCTO BRUTO DE LA COMUNIDAD DE 1960 A 1970

(a precios de 1960 — tasas anuales medias e índices de crecimiento)

	1960-1965		1965-1970		1965-1970	
	Var. A.	Var. B.	Var. A.	Var. B.	Var. A.	Var. B.
<b>Alemania (R. F.)</b>						
tasas .....	4,05	4,4	3,75	4,0	3,9	4,2
índices .....	121,9	124,1	120,2	121,8	146,5	149,1
<b>Bélgica</b>						
tasas .....	3,4	3,8	3,5	3,9	3,45	3,85
índices .....	118,2	120,5	118,8	121,1	140,4	145,9
<b>Francia</b>						
tasas .....	4,8	5,2	4,2	4,7	4,5	4,95
índices .....	126,4	128,8	122,6	125,8	155,0	162,0
<b>Italia</b>						
tasas .....	5,35	5,95	5,15	5,75	5,25	5,85
índices .....	129,8	133,5	128,5	132,3	166,8	176,6
<b>Países Bajos</b>						
tasas .....	3,85	4,3	4,45	4,9	4,15	4,6
índices .....	120,8	123,4	124,3	127,2	150,2	157,0
<b>C. E. E.</b>						
tasas .....	4,5	4,9	4,2	4,6	4,3	4,75
índices .....	124,4	127,0	122,7	125,3	152,6	159,1

Las proyecciones se han hecho a precios constantes, tomando como base los de 1960. Para hacer posible su globalización se han convertido en dólares a los tipos de cambio de 1960. Las proyecciones económicas nacionales globales se basan en las previsiones de evolución de la población empleada y en su productividad durante el período.

Aunque existe una relación entre el nivel de empleo y la productividad del trabajo, de una parte, y la tasa de crecimiento, de otra, se ha establecido una sola hipótesis de empleo para el establecimiento de las proyecciones, que se ha asociado a dos hipótesis diferentes de evolución del producto bruto por persona ocupada.

No obstante, las evoluciones de la productividad y de la mano de obra ocupada no son independientes. Sólo en una primera aproximación puede considerarse una sola hipótesis de crecimiento de la población ocupada para los años futuros. La evaluación de las transferencias de mano de obra de sector a sector y de región a región, asociadas a diferentes ritmos de expansión, llevará a proponer varias estimaciones de la evolución del empleo.

Las perspectivas de evolución de la población activa se han estimado, bien aplicando a la estructura de la población total prevista para 1965 y 1970 tasas de actividad constantes corregidas con objeto de tomar en consideración factores especiales, bien aplicando tasas de actividad variables, cuya evolución ha sido estimada partiendo de resultados pasados.

Las perspectivas de evolución de la productividad se han calculado partiendo de hipótesis de evolución de la productividad horaria y de la duración del trabajo.

En cuanto a los otros elementos de la proyección se han adoptado las hipótesis y los métodos siguientes:

### 1. ALEMANIA (R. F.)

Las estimaciones de crecimiento en el período 1960/1970 se han calculado partiendo de tres series de hipótesis, que se refieren a la evolución de la población ocupada, de la duración del trabajo y de la productividad horaria.

En el período 1960/1970 se prevé un crecimiento de la mano de obra ocupada de un 3,4 por 100; la tasa de ocupación de la población pasará del 47,5 por 100 en 1960 al 46,5 por 100 en 1965 y al 45,5 por 100 en 1970.

La productividad horaria se estima pasará de 4,87 marcos en 1960 a 7,87 en 1970 (variante B). Esta evolución corresponde a un aumento de la productividad en el período 1960/1970 de un 62 por 100.

La duración del trabajo semanal, que era de 44 horas en 1960, pasará a ser de 39,8 en 1970, lo que supone una reducción de un 10 por 100.

Según la hipótesis de crecimiento principal (variante B) el producto nacional bruto alemán, a precios constantes, experimentará una expansión de un 51 por 100 entre 1960 y 1970, a razón de un 24 por 100 durante los primeros cinco años y un 22 por 100 entre 1965 y 1970.

## 2. BÉLGICA.

Las proyecciones económicas para Bélgica se han obtenido a partir de cuatro series de hipótesis autónomas de desarrollo. Estas hipótesis se refieren a:

— El producto interior reducido (producto interior bruto, menos el valor añadido de los servicios públicos y de vivienda).

— Los servicios prestados por los funcionarios, los alquileres imputados y el consumo de capital.

— Los servicios de vivienda.

— La renta neta de factores procedentes del exterior.

Los tres últimos componentes del producto nacional bruto en 1965 y en 1970 se han estimado de la manera siguiente:

a) Los servicios de vivienda están ligados a la evolución demográfica y a las tendencias para la renovación más rápida de las viviendas, que se prevé aumentarán a un ritmo de un 7,8 por 100 durante el decenio.

b) Para el valor añadido de los servicios públicos se ha previsto un aumento de los efectivos del 14,6 por 100 de 1960 a 1970; los alquileres imputados y el consumo de capital por el Estado se han estimado de manera autónoma.

c) En cuanto a la renta neta de factores procedente del exterior se ha supuesto que se mantendrá el actual saldo positivo.

Para el producto interior reducido se ha intentado primeramente definir eventuales tendencias generales de desarrollo del producto nacional bruto que lleven a crecimientos condicionalmente realizables del producto interior bruto.

Según la hipótesis principal de expansión (variante B) el producto nacional bruto crecerá un 20,5 por 100 en el quinquenio 1960/1965, es

decir, un 3,8 por 100 anual. Entre 1960 y 1970 el producto nacional bruto experimentará un crecimiento global del 45,9 por 100.

### 3. FRANCIA.

Las proyecciones francesas se han realizado utilizando el concepto de producto interior bruto. La evolución de la producción interior bruta en 1960 y 1965 alcanza un 29,5 por 100. Entre 1965 y 1970 se calcula una progresión anual de un 4,6 por 100 en la producción interior bruta.

En cuanto a las inversiones se supone que en 1970 las de naturaleza productiva representarán aproximadamente el 13,3 por 100 de la producción interior bruta, frente a algo más del 13,5 por 100 en 1965.

Las inversiones de las administraciones e instituciones financieras progresarán aún rápidamente, pero a un ritmo inferior al de los cinco años precedentes.

El número de viviendas construidas en el futuro no debe sufrir grandes variaciones; el incremento en volumen resultará de la mejora en la calidad, que se ha estimado en un 17 por 100.

### 4. ITALIA.

Las estimaciones del crecimiento del producto nacional bruto de 1960 a 1965 y 1970 se han obtenido partiendo de evaluaciones directas de las fuerzas de trabajo ocupadas y de los incrementos experimentados por la productividad durante el período.

Las hipótesis consideradas prevén un crecimiento de la población ocupada entre 1960 y 1970 de un 9,5 por 100. En cuanto a la tasa de ocupación de la mano de obra pasa de 40,2 a 40,8 de 1960 a 1965 y a 41,4 por 100 en 1970.

Para la productividad global se prevé una tasa media de crecimiento anual de un 4,9 por 100 en la hipótesis principal de expansión y de un 4,3 por 100 en la variante A. Estas hipótesis suponen en valor absoluto 1,61 y 1,52 millones de liras para el producto por persona ocupada en 1970 (variante B y A), frente a un millón en 1960.

Se calcula que el crecimiento global del producto nacional bruto será, con arreglo a las dos variantes, de un 66,8 por 100 y un 76,8 por 100 para todo el decenio. Este crecimiento resulta comparable al aumento experimentado por el producto nacional bruto a precios constantes en el período 1950/1960, que fue de un 77,6 por 100.

## 5. PAÍSES BAJOS.

Los métodos adoptados para el establecimiento de las proyecciones en la variante B han sido los siguientes:

a) *El total "población ocupada" se ha calculado a "tasas de actividad constantes" a partir de las previsiones demográficas.*

Se han introducido "correcciones" (ajustes) para tener en cuenta los factores siguientes:

1. Emigración de 10.000 personas anuales.
2. Aumento de la asistencia escolar.
3. Aumento del empleo femenino.
4. Disminución de la tasa de actividad de las personas de edad avanzada.

b) *Posibilidades de empleo en el sector de las empresas y en el sector público.*

1. El paro se ha estimado, tanto en 1965 como en 1970, en un 1,75 por 100 de la población asalariada correspondiente.

2. Las posibilidades de empleo en los "sectores públicos" se han calculado de modo autónomo para las tres categorías de personal: militar, de enseñanza y demás personal civil.

3. El resto corresponde al efectivo disponible para las empresas.

c) *Recursos y gastos.*

1. Productividad del trabajo: La productividad del trabajo se calcula que aumentará anualmente en un 4 por 100 por "hombre-hora". Para los años 1960-1965 se supone que regirá la semana de 45 horas (en vez de 48 horas) para el conjunto de las actividades. Esta disminución del 6,25 por 100 del total de horas trabajadas se ha considerado que supondrá una reducción menos intensa de la producción.

2. El producto bruto de las empresas a precios de mercado se ha calculado partiendo del crecimiento de las posibilidades de empleo, multiplicado por el aumento de la productividad, introduciendo la correspondiente corrección para tener en cuenta la disminución de la jornada de trabajo.

3. En cuanto al producto bruto del sector público los sueldos y salarios crecen en proporción al aumento de los efectivos para el personal militar, del dedicado a la enseñanza y de los otros funcionarios civiles.

4. Los gastos del consumo privado son considerados como partida residual.

5. Para el consumo público los gastos netos de "material" se estiman separadamente para las tres categorías de gastos militares, enseñanza y otros servicios civiles.

Los gastos de personal aumentan proporcionalmente al aumento de los efectivos para cada categoría del personal.

6. La formación bruta de capital fijo de las empresas contribuye al aumento del producto de las empresas junto con el de la mano de obra. El efecto resultante sobre el producto se calcula multiplicando el crecimiento de las fuerzas de trabajo por la productividad marginal del trabajo; esta última se supone igual al salario medio para el período considerado.

7. Las inversiones brutas del sector público se han determinado por medio de un coeficiente de elasticidad con relación al producto bruto de las empresas (1,35).

8. La variación de los "stocks" de las empresas para los años 1965-1970 se supone igual al 50 por 100 del crecimiento del producto bruto de las empresas con relación al año anterior.

9. El saldo de las cuentas corrientes de la balanza de pagos aumenta proporcionalmente al crecimiento del producto bruto de las empresas.

## V. LAS PROYECCIONES ECONOMICAS GLOBALES PARA LA COMUNIDAD

De la reunión de las proyecciones económicas nacionales resulta que el producto bruto de la Comunidad debería crecer de 1960 a 1970 entre un 53 y un 59 por 100. Es importante volver a señalar, al nivel de la C. E. E., la evolución de los grandes factores, población ocupada y productividad que contribuyen a este crecimiento. Pero también resulta conveniente describir las tendencias que sigue cada país dentro de la Comunidad y apreciar la influencia del Mercado Común en pro de un acercamiento entre economías nacionales que, cuando fue creado, se encontraban en diferente grado de desarrollo.

## A) LA EVOLUCIÓN DE LA POBLACIÓN DE LA C. E. E.

La población total de la C. E. E. (excepto Luxemburgo) era en 1960 de 168,8 millones de habitantes. En 1965 será de 175 millones y en 1970 de 181,9 millones. Estas cifras suponen un crecimiento demográfico de un 7,8 por 100 en el decenio 1960/1970.

La mano de obra disponible en Europa en 1960 era de 73,3 millones de personas y pasará a 75,5 en 1965 y 77,9 millones en 1970. Las proyecciones sobre población activa prevén una reducción de las tasas de actividad, entre el principio y el final del decenio, de un 43,4 a un 42,8 por 100. Esta disminución muestra que el aumento del empleo femenino no es suficiente para compensar los desfavorables efectos de la prolongación de la edad escolar y del adelanto de la del retiro.

La tasa de ocupación de la población total de la C. E. E., que era de un 42,6 por 100 en 1960, pasará a un 42,5 por 100 en 1965 y a un 42,2 por 100 en 1970.

Como característica general se prevé una reducción en las horas trabajadas en los diversos países y el paso progresivo a una duración del trabajo semanal de 40 horas.

En cuanto a la población activa, la ocupada en la agricultura pasará a ser en 1970 un 16 por 100 del total activo, en la industria un 44 por 100 y en los servicios un 40 por 100.

Estos datos están basados en las siguientes hipótesis de evolución para el conjunto de la C. E. E.:

- 2,0 por 100 anual para la agricultura.
- + 1,5 por 100 anual para la industria.
- + 1,9 por 100 anual para los servicios.

Es decir, en 1970 habrá en la Comunidad 30,8 millones de trabajadores ocupados en el sector terciario, 33,7 millones en la industria y 12,4 en la agricultura.

## B) LA EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO BRUTO DE LA COMUNIDAD.

De 1959 a 1960 todos los países de la Comunidad han experimentado un desarrollo sustancial en sus economías, que se ha traducido en una

rápida expansión del producto nacional bruto, global y por habitante. Esta expansión se ha debido, en gran parte, al aumento de la productividad, medida por el crecimiento del producto bruto por persona ocupada. Este movimiento, que ha tenido carácter general, ha contribuido en 1960 a acercar las economías nacionales que participan en el Mercado Común.

En 1950 Alemania participaba con un 35,5 por 100 en el producto de la Comunidad. De 1955 a 1960 su peso ha aumentado hasta llegar al 37,4 por 100. La participación de Italia también ha aumentado de un 17 por 100 en 1955 a un 17,5 cinco años más tarde. En cambio, Francia ha visto disminuir su participación en igual período de un 33,4 por 100 a un 32,1 por 100.

Las dificultades estructurales de la economía belga en esos cinco años explican que su participación haya pasado del 7,6 por 100 al 6,7 por 100.

Finalmente, la economía holandesa (1), que suponía en 1955 el 6,5 por 100 del conjunto de los países del Mercado Común, ha visto reducirse su participación hasta el 6,2 por 100.

Italia, que en 1960 tenía una participación del 17,7 por 100 en el producto de la Comunidad, empleaba en dicho año al 26,4 por 100 de las personas ocupadas en los seis países. Por el contrario, para Bélgica la participación respectiva en el producto bruto y en el empleo eran del 6,7 y del 5,0 por 100. Esta comparación pone de manifiesto las diferencias entre la productividad de los países miembros en 1960 a los dos años de haber entrado en vigor el Tratado de Roma.

Utilizando Bélgica, cuyo nivel de productividad en 1960 era el más elevado de la Comunidad como término de comparación, la situación de los países miembros era la siguiente:

- 91 para Francia.
- 79 para Alemania.
- 80 para Holanda.
- 75 para la media de la C. E. E.
- 48 para Italia.

En cuanto al producto por habitante, éste era en 1960 de unos 1.300 dólares en Francia, Alemania y Bélgica, frente a 1.000 dólares en los Países Bajos y 650 en Italia.

Con arreglo a esta base de partida, que muestra una Comunidad con

---

(1) Para que esta comparación fuese absolutamente significativa exigiría una corrección, partiendo de un análisis de los niveles de precios en los diversos países.

un producto bruto cercano a los 181.000 millones de dólares, es decir, algo más de 1.000 dólares por habitante y de 2.500 dólares por persona ocupada, es como hay que examinar las proyecciones económicas globales establecidas al nivel de la C. E. E. para 1965 y 1970.

a) *El crecimiento del producto bruto global de la C. E. E.*

Del conjunto de las proyecciones nacionales se llega al resultado de que el ritmo de crecimiento económico de la Comunidad de 1960 a 1970, aunque seguirá siendo satisfactorio, continuará mostrando el ligero descenso que se observa desde 1950. El crecimiento del producto bruto a precios constantes, que fue del 35 por 100 en el período 1950-1955, bajó hasta un 28 por 100 en el 1955-1960.

Mientras que de 1950 a 1960 el crecimiento fue de un 72,7 por 100, en el presente decenio descenderá hasta un 59,1 por 100.

En la variante B, de máxima expansión, se calcula que entre 1960-1965 el P. N. B. crecerá en un 27 por 100 y en un 25,3 por 100 de 1965 a 1970.

b) *El crecimiento del producto bruto por habitante en la C. E. E.*

Las proyecciones indican un crecimiento del producto bruto por habitante durante el decenio de un 41,6 por 100 en la variante A y de un 47,6 por 100 en la variante B, con un ritmo menor que en el período 1950-1960, en que el incremento fue de un 58,5 por 100.

c) *El crecimiento del producto bruto por persona ocupada en la C. E. E.*

El producto bruto por persona ocupada, que en 1960 era de 2.519 dólares, será de 3.100 dólares en 1965 y de 3.750 en 1970.

De 1955 a 1960 dicho producto ha aumentado en un 21 por 100. Las proyecciones económicas establecen una hipótesis principal de expansión de la productividad del 22,8 entre 1960 y 1965 y del 21,1 por 100 entre 1965 y 1970, o sea, un 48,8 por 100 para la totalidad del período.

Las perspectivas de evolución de la productividad están estrechamente ligadas a las hipótesis adoptadas en los diversos países sobre la utilización del producto nacional bruto, especialmente en cuanto a la formación bruta de capital fijo. Efectivamente, las proyecciones económicas

globales no son independientes de las hipótesis adoptadas sobre el desglose del producto bruto comunitario entre las grandes categorías de utilización, consumo público y privado, inversiones de las empresas y de las administraciones y saldo exterior.

## VI. LAS PROYECCIONES SOBRE LAS CATEGORIAS DE UTILIZACION DEL PRODUCTO BRUTO DE LA C. E. E.

En 1960 los gastos de consumo privado de las economías domésticas de la C. E. E. fueron de unos 111.000 millones de dólares, es decir, el triple de la cifra de gastos dedicados a inversiones (formación bruta de capital fijo), que fue de 38.000 millones de dólares, siendo la de consumo público de 25.000 millones de dólares.

A partir de 1950 estos tres componentes del producto bruto han seguido tres tendencias netamente diferenciadas.

Así, mientras la parte dedicada a los gastos de consumo privado iba disminuyendo del 64,6 al 61,1, los gastos de consumo público (a precios constantes) se mantenían estables (14 por 100 del producto bruto) y la parte dedicada a inversión se elevaba del 17,8 por 100 al 21,1 por 100. Entre 1955 y 1960, en que el producto bruto de la C. E. E. aumenta en un 27,9 por 100, el porcentaje de aumento para los gastos de consumo privado es menor (25,8 por 100), es idéntico para los gastos de consumo público y se eleva a un 37,4 por 100 para la formación bruta de capital fijo.

Las proyecciones sobre las grandes categorías de utilización del producto bruto de la Comunidad se han obtenido reuniendo hipótesis nacionales, basadas en consideraciones propias de la estructura económica de cada país.

### A. *Las proyecciones nacionales sobre las categorías de utilización del producto bruto.*

Los principios en que se han basado normalmente los expertos para hacer esta distribución han sido los siguientes:

#### a) *Consumo público.*

Estos gastos se han estimado de manera autónoma. Se ha adoptado una hipótesis sobre la variación del número de funcionarios. Los gastos

de personal a precios constantes se obtienen afectando este índice a los gastos efectuados en el año base. Los gastos de bienes y servicios son estimados partida por partida y reagrupados.

b) *Formación bruta de capital fijo.*

La formación bruta de capital fijo se ha dividido en tres componentes: las inversiones directamente productivas, la construcción de viviendas y las inversiones de las administraciones. Los dos primeros elementos constituyen las inversiones del sector empresarial.

Las inversiones directamente productivas se estiman generalmente partiendo de coeficientes de capital, que relacionan la tasa de inversión y el crecimiento del producto nacional bruto. Así, un mismo flujo de inversión no se traduce necesariamente en todos los países en un aumento similar del producto bruto.

Los otros dos elementos de la formación bruta de capital fijo se calculan de manera autónoma, partiendo de los programas nacionales o a través de las relaciones entre la construcción y la evolución demográfica, entre las inversiones públicas y el producto nacional bruto, etc.

c) *Variaciones de "stocks".*

Estos gastos generalmente están relacionados con la evolución de la producción industrial, que es una función del producto nacional bruto.

d) *Saldo exterior.*

La parte del saldo exterior, fijada por los expertos para 1965 y 1970, incluye numerosas consideraciones: la balanza de importaciones de bienes y servicios, la evolución de los movimientos internacionales de capital procedentes del o destinados al país, etc.

e) *El consumo privado.*

En cuanto al consumo privado, la parte de los gastos por dicho concepto finalmente establecida se obtiene por diferencia. Ello no quiere decir que en las proyecciones no se tengan en cuenta los movimientos autónomos de la demanda de bienes de consumo.

Se considera que al seleccionar la hipótesis general de expansión el ahorro necesario para realizarla se ha desglosado sin ejercer ninguna presión sobre la conducta de los consumidores.

*B. Las proyecciones sobre las categorías de utilización del producto bruto de la C. E. E.*

*a) Proyecciones de los gastos globales de consumo privado.*

Los gastos de consumo privado han aumentado en la Comunidad en un 30 por 100 durante el período 1950-1955 y en un 26 por 100 de 1955 a 1960.

Los gastos de consumo privado por habitante, que en 1960 se elevaban a 655 dólares, alcanzarán en 1965 y en 1970, 823 y 1.044 dólares (variante B), lo que supone aumento de un 25,6 por 100 y un 23,2 por 100 en cada quinquenio. Este aumento es casi igual al del producto global (815 y 980 dólares en la variante A en 1965 y en 1970, o sea, un incremento del 24,4 y el 20,2 por 100 en cada período).

En 1960 la media del consumo privado por habitante en la Comunidad era de 655 dólares, en Alemania de 720, en Bélgica de 914, en Francia de 829, en Italia de 399 y en Holanda de 550. El país con el nivel más reducido tenía un índice de 43,7 con respecto al país con el nivel más elevado de consumo privado por habitante.

En 1965 y en 1970 los gastos medios por habitante en la variante B serán de 828 y 1.022 dólares para la C. E. E., o sea, 907 y 1.079 para Alemania, 1.052 y 1.251 para Bélgica, 1.039 y 1.283 para Francia, 526 y 694,5 para Italia y 667 y 808,5 dólares para Holanda.

*b) Proyecciones de los gastos globales de consumo público.*

Se calcula que en los próximos diez años estos gastos deberán aumentar en un 29,5 por 100 en la variante A y en un 34,4 por 100 en la B. Los gastos de consumo público, que en 1960 suponían el 13,9 por 100 del producto bruto de la C. E. E., serán un 12,9 por 100 en 1965 y un 11,8 por 100 en 1970. Esta disminución de la parte correspondiente a los gastos de consumo público puede explicarse, en parte, por la modalidad seguida para calcular estos gastos, que no tiene en cuenta el alza en los precios de los servicios de los funcionarios.

c) *Proyecciones de la formación bruta de capital fijo.*

Las inversiones globales han aumentando en los países de la C. E. E. un 49,2 por 100 de 1950 a 1955 y un 37,4 por 100 de 1955 a 1960. Las proyecciones muestran que las posibilidades de aumentos futuros son del 28,0 y el 34,2 por 100 de 1960 a 1965 y del 23,5 y el 25,6 por 100 de 1965 a 1970, o sea, un 58,1 por 100 y un 68,5 por 100 en el decenio para las variantes A y B. La parte de las inversiones en el producto bruto pasará así: del 21,2 por 100 en 1960 al 22,3 en 1965 y al 22,4 por 100 en 1970 (variante B).

José Luis Gómez Delmás

CUADRO 1

Evolución del producto nacional bruto y de sus principales categorías de utilización en los países de la C. E. E., de 1950 a 1960

(En millones de dólares U. S. A. a precios constantes a los precios y tipos de cambio de 1960)

	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960
<i>Consumo privado.</i>											
Alemania (R. F.)	19.164	20.444	21.966	24.425	25.708	28.118	30.611	32.448	33.966	35.888	38.456
Bélgica ... ..	6.673	6.756	6.739	6.831	7.033	7.401	7.589	7.806	7.647	8.065	8.365
Francia ... ..	24.721	26.612	27.408	28.614	29.643	31.339	33.202	35.009	35.232	35.844	37.762
Italia... ..	12.693	13.291	13.821	14.883	15.210	15.784	16.401	17.058	17.491	18.438	19.640
Países Bajos ...	4.454	4.330	4.357	4.611	4.923	5.284	5.747	5.753	5.744	5.931	6.328
C. E. E. ... ..	67.705	71.335	74.295	79.364	82.507	87.926	93.550	98.074	100.080	104.166	110.551
<i>Consumo público.</i>											
Alemania (R. F.)	5.213	5.780	6.404	6.353	6.568	6.831	6.911	7.207	7.795	8.529	9.182
Bélgica ... ..	1.058	1.236	1.373	1.427	1.506	1.344	1.352	1.346	1.365	1.435	1.449
Francia ... ..	5.879	6.216	7.227	7.441	6.767	6.736	7.655	8.084	7.839	8.206	8.182
Italia... ..	2.292	2.583	2.998	3.012	3.295	3.388	3.612	3.762	4.232	4.593	4.625
Países Bajos ...	1.089	1.111	1.214	1.336	1.428	1.479	1.557	1.523	1.461	1.442	1.516
C. E. E. ... ..	15.531	16.926	19.216	19.569	19.564	19.778	21.087	21.922	22.692	24.005	25.264
<i>Formación bruta de capital fijo.</i>											
Alemania (R. F.)	6.306	6.803	7.257	8.427	9.627	11.588	12.319	12.349	13.086	14.546	16.231
Belgica ... ..	1.649	1.467	1.443	1.534	1.730	1.718	1.897	1.952	1.830	2.010	2.134
Francia ... ..	6.218	6.562	6.324	6.350	6.906	7.779	8.467	9.314	9.525	9.552	10.134
Italia... ..	2.995	3.274	3.629	3.923	4.251	4.687	5.070	5.636	5.614	6.100	7.100
Países Bajos ...	1.511	1.436	1.347	1.661	1.822	2.101	2.335	2.431	2.123	2.434	2.678
C. E. E. ... ..	18.679	19.562	20.000	21.895	24.336	27.873	30.088	31.582	32.178	34.772	38.277
<i>Producto bruto.</i>											
Alemania (R. F.)	32.527	35.950	38.941	41.874	44.980	50.157	53.608	56.513	58.354	62.265	67.705
Bélgica ... ..	9.185	9.710	9.628	10.012	10.476	10.800	11.198	11.478	11.276	11.691	12.184
Francia ... ..	38.067	40.369	41.403	42.615	44.693	47.276	49.623	52.581	53.536	54.771	58.111
Italia... ..	18.026	19.395	19.951	21.471	22.563	24.074	25.080	26.654	27.827	29.960	32.020
Países Bajos ...	6.976	7.142	7.290	7.927	8.495	9.157	9.508	9.744	9.797	10.384	11.225
C. E. E. ... ..	104.781	112.566	117.218	123.899	131.207	141.463	149.027	156.970	160.790	169.071	181.245

## CUADRO 2

Evolución del producto nacional bruto y de sus principales categorías de utilización en los países de la C. E. E. de 1950 a 1960

(Índices base 1950 = 100 (a) y base 1955 = 100 (b))

		1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960
<i>Consumo privado.</i>												
Alemania (R. F.)	a)	100	106,7	114,6	127,4	134,1	146,7	159,7	169,3	177,2	187,2	200,7
	b)						100,0	108,9	115,4	120,8	127,6	136,8
Bélgica	a)	100	101,3	101,0	102,4	105,4	110,9	113,7	117,0	114,6	120,9	125,3
	b)						100,0	102,6	105,5	103,3	109,0	113,4
Francia	a)	100	107,7	110,9	115,3	119,9	126,8	134,3	141,6	142,5	145,0	152,8
	b)						100,0	105,9	111,7	112,4	114,4	120,5
Italia	a)	100	104,7	106,9	107,3	119,3	124,3	129,2	134,4	137,8	145,3	154,7
	b)						100,0	104,0	108,0	110,8	116,8	124,4
Países Bajos	a)	100	97,2	97,8	103,5	110,5	118,6	129,0	129,2	129,0	133,2	142,9
	b)						100,0	108,3	108,9	108,7	112,3	119,8
C. E. E.	a)	100	105,5	109,7	117,2	121,9	129,9	138,2	144,9	147,8	153,8	163,3
	b)						100,0	106,4	111,5	113,8	118,4	125,7
<i>Consumo público.</i>												
Alemania (R. F.)	a)	100	119,9	122,8	121,9	126,0	131,0	132,6	138,2	149,5	163,6	176,0
	b)						100,0	101,2	105,5	114,1	124,9	134,4
Bélgica	a)	100	116,8	129,8	134,9	142,3	127,0	127,8	127,3	129,0	135,7	137,0
	b)						100,0	100,6	100,2	101,6	106,8	107,8
Francia	a)	100	105,7	122,9	126,6	115,1	114,5	130,2	137,5	133,3	139,6	144,3
	b)						100,0	113,6	120,0	116,4	121,8	125,9
Italia	a)	100	112,7	130,3	131,4	142,7	147,8	157,6	164,1	184,6	191,6	202,9
	b)						100,0	106,6	111,0	124,9	129,6	136,8
Países Bajos	a)	100	102,0	111,5	122,6	131,0	135,8	142,9	139,9	134,1	132,4	129,2
	b)						100,0	105,2	103,0	98,8	97,5	102,5
C. E. E.	a)	100	109,0	123,7	126,0	126,0	127,4	135,8	141,2	146,1	154,6	162,7
	b)						100,0	106,6	110,8	114,7	121,4	127,7
<i>Formación bruta de capital fijo.</i>												
Alemania (R. F.)	a)	100	107,9	115,1	103,6	152,7	153,8	195,4	195,8	207,5	230,7	194,4
	b)						100,0	106,3	106,6	112,9	125,5	140,1
Bélgica	a)	100	88,9	87,5	93,0	101,9	104,2	115,1	118,4	111,0	121,9	124,5
	b)						100,0	110,4	113,7	106,6	117,0	124,2
Francia	a)	100	105,5	101,7	102,1	111,1	125,1	136,2	149,8	159,2	153,6	163,0
	b)						100,0	108,8	119,7	122,4	122,8	130,3
Italia	a)	100	109,2	121,2	131,0	141,9	156,5	169,3	184,8	187,5	206,4	237,0
	b)						100,0	108,2	118,1	119,8	131,9	151,5
Países Bajos	a)	100	96,4	89,2	110,0	120,6	139,1	154,6	160,9	140,6	161,2	177,2
	b)						100,0	111,2	115,8	101,1	115,9	127,5
C. E. E.	a)	100	104,7	107,1	117,2	130,3	149,2	161,1	169,1	172,3	185,9	214,8
	b)						100,0	108,0	113,3	115,9	124,6	137,3
<i>Producto bruto.</i>												
Alemania (R. F.)	a)	100	110,5	119,7	128,7	138,7	154,2	164,8	173,7	179,4	191,4	200,2
	b)						100,0	106,9	112,7	116,3	124,1	132,9
Bélgica	a)	100	105,7	104,8	103,0	114,0	117,6	121,9	125,0	122,8	127,3	132,6
	b)						100,0	103,8	106,4	104,5	108,4	112,9
Francia	a)	100	106,0	108,8	111,9	117,4	124,2	120,4	138,1	140,6	143,9	152,7
	b)						100,0	105,0	111,2	113,2	115,9	122,9
Italia	a)	100	107,6	110,7	119,1	125,2	139,6	139,1	147,9	154,4	166,2	177,6
	b)						100,0	104,2	110,7	115,6	124,4	135,0
Países Bajos	a)	100	102,4	104,5	113,6	121,8	131,2	136,3	139,7	140,4	148,9	160,9
	b)						100,0	103,8	106,4	107,0	113,4	122,6
C. E. E.	a)	100	107,4	111,9	118,2	125,2	135,0	142,2	149,8	153,5	161,4	173,8
	b)						100,0	105,3	111,0	113,7	119,5	128,1

CUADRO 3

Evolución de las principales categorías de utilización del producto nacional bruto en los países de la C. E. E. de 1950 a 1960

(Distribución en porcentaje del producto nacional bruto)

	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960
<i>Consumo privado.</i>											
Alemania (R. F.).	58,92	56,87	56,39	55,33	57,15	56,06	57,10	57,42	58,21	57,64	56,80
Bélgica ... ..	72,65	69,58	69,99	68,23	67,13	68,53	67,77	68,01	67,82	68,58	68,66
Francia ... ..	64,94	65,92	66,21	67,15	66,33	66,29	66,90	66,58	65,81	65,44	64,44
Italia... ..	70,41	68,53	69,27	69,32	67,41	65,56	65,54	64,00	62,75	61,54	61,34
Países Bajos ...	63,85	60,63	59,77	59,17	57,95	57,70	60,44	59,04	58,63	57,12	56,37
C. E. E. ... ..	64,62	63,47	63,38	64,06	62,89	62,16	62,77	62,48	62,24	61,59	61,00
<i>Consumo público.</i>											
Alemania (R. F.).	16,03	16,08	16,45	15,17	14,40	13,62	12,84	12,75	13,36	13,70	13,60
Bélgica ... ..	11,52	12,73	14,26	14,25	14,38	12,44	12,07	11,73	12,01	12,27	11,89
Francia ... ..	15,44	15,44	17,45	17,46	15,14	14,25	15,42	15,37	14,64	14,98	14,60
Italia... ..	12,71	13,32	15,03	14,03	14,60	14,07	14,40	14,11	15,21	14,66	14,48
Países Bajos ...	15,61	15,56	16,65	16,85	16,81	16,15	16,38	15,63	14,91	13,89	13,51
C. E. E. ... ..	14,61	15,04	16,39	15,79	14,91	13,98	14,15	13,97	14,11	14,20	13,90
<i>Formación bruta de capital fijo.</i>											
Alemania (R. F.).	19,39	18,92	18,64	20,12	21,40	23,10	22,98	21,85	22,43	23,36	24,00
Belgica ... ..	17,95	15,11	14,99	15,32	16,51	15,91	16,94	17,01	16,23	17,19	17,81
Francia ... ..	16,33	16,26	15,27	14,90	15,45	16,45	17,05	17,71	17,79	17,44	17,44
Italia... ..	16,61	16,88	18,19	18,27	18,84	19,47	20,20	20,77	20,17	20,63	22,17
Países Bajos ...	21,66	20,39	18,48	20,95	21,46	22,94	24,56	24,95	21,67	23,44	23,86
C. E. E. ... ..	17,83	17,38	17,06	17,67	18,55	19,70	20,19	20,12	20,01	20,54	21,20

CUADRO 4

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
Alemania (R. F.)

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
1. Pobl. total...	53.382 <sup>1</sup>	55.476 <sup>1</sup>		57.607 <sup>1</sup>		t 0,8		0,75		0,8	
2. Pobl. activa...	25.570 <sup>1</sup>	26.057 <sup>1</sup>		26.406 <sup>1</sup>		i 103,9		103,8		107,9	
3. Pobl. ocu- pada...	25.330 <sup>1</sup>	25.796 <sup>1</sup>		26.203 <sup>1</sup>		t 0,4		0,3		0,35	
4. T a s a de ocupación ..	47,5 <sup>2</sup>	46,5 <sup>2</sup>		45,5 <sup>2</sup>		i 101,9		101,6		103,5	
5. Prod. naciona- l bruto ...	67.705 <sup>3</sup>	82.545 <sup>3</sup>	84.008 <sup>3</sup>	99.209 <sup>3</sup>	102.325 <sup>3</sup>	t 4,05	4,4	3,75	4,0	3,9	4,2
6. P.N.B. por habitante ...	1.268 <sup>4</sup>	1.488 <sup>4</sup>	1.514 <sup>4</sup>	1.722 <sup>4</sup>	1.776 <sup>4</sup>	i 121,9	124,1	120,2	121,8	146,5	151,1
7. P.N.B. por persona ocupada, ...	1.268 <sup>4</sup>	1.488 <sup>4</sup>	1.514 <sup>4</sup>	1.722 <sup>4</sup>	1.776 <sup>4</sup>	t 3,25	3,6	2,95	3,25	3,1	3,4
8. Consumo p privado. ...	56,8 m 38.456	60,5	59,9	61,2	60,7	i 117,4	119,4	115,7	117,3	135,8	140,1
9. Consumo p público ...	13,6 m 9.182	13,3	13,3	12,5	12,5	t 3,7	4,0	3,4	3,7	3,5	3,9
del cual						i 119,7	121,8	118,3	119,9	141,6	146,1
9a. Gastos de personal ...	4.603	4.795	4.867	4.963	5.107	t 5,4	5,5	4,0	4,3	4,65	4,9
9b. Otros gas- tos ...	4.579	6.185	6.305	7.432	7.672	i 129,9	130,9	121,6	123,5	157,9	161,6
						t 3,65	4,0	2,45	2,7	3,05	3,4
						i 119,6	121,7	112,9	114,4	135,9	139,2

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
	2	3		4		5		6			
10. Formación bruta de capital fijo...	p 24.0 m 106.237	24.0 19.803	24.6 20.666	24.2 24.023	24.7 25.270	t 4.1 i 122.0	4.95 127.3	3.9 121.3	4.1 122.3	4.0 148.0	4.5 155.7
De la cual											
10a. Inversiones de las em- presas, me- nos cons- trucción de viviendas ...	p 15.3 m 10.357	16.3 13.258	16.7 14.049	16.8 16.663	17.1 17.789	t 5.1 i 128.0	6.3 135.6	4.7 125.7	4.8 126.6	4.9 160.9	5.6 171.8
10b. Constr. de viviendas ...	p 5.4 m 3.668	4.1 3.668	4.4 3.668	3.1 3.380	3.3 3.380						
10c. Inversiones de las ad- ministracio- nes...	p 3.3 m 2.206	3.5 2.877	3.5 2.949	4.0 3.980	4.0 4.100						
11. Variación de "stocks".	p 2.8 m 1.918	1.2 1.007	1.2 1.007	1.1 1.103	1.1 1.103						
12. Saldo exte- rior ...	p 2.8 m 1.918	1.0 815	1.0 839	1.0 983	1.0 1.031						

<sup>1</sup> En millares a mediados de año.

<sup>2</sup> En porcentaje de la población total.

<sup>3</sup> En millones de dólares U. S. A. a los precios y cambios de 1960.

<sup>4</sup> En dólares U. S. A. a los precios y cambios de 1960.

Para las colum-  
nas 1 a 3 ...

p = parte en el prod. bruto.  
m = montante en millones de  
dólares U. S. A.

Para las colum-  
nas 4 a 6 ...

t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del  
período = 100.

CUADRO 5

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
BELGICA

	1960		1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A / Var. B	2	Var. A / Var. B	3	Var. A / Var. B	4	Var. A / Var. B	5	Var. A / Var. B	6	Var. A / Var. B
1. Pobl. total...	9.163,1		9.129,1		9.688,1		t 0,6 i 393,0		t 0,5 i 102,7		t 0,55 i 105,8	
2. Pobl. activa	3.670,1		3.725,1		3.855,1		t 0,3 i 101,5		t 0,7 i 103,5		t 0,5 i 105,0	
3. Pobl. ocu- pada...	3.605,1		3.655,1		3.785,1		t 0,3 i 101,4		t 0,7 i 105,6		t 0,5 i 105,0	
4. Tasa de ocupación ...	39,4,2		39,8,2		39,1,2							
5. Prod. nacio- nal bruto ...	12.184,2		14.682,2		17.106,2		t 3,4 i 118,2		t 3,5 i 118,8		t 3,45 i 140,4	
6. P.N.B. por habitante ...	1.331,4		1.527,4		1.766,4		t 2,8 i 114,7		t 2,95 i 115,7		t 2,9 i 132,7	
7. P.N.B. por persona ocupada. ...	2.380,4		3.940,4		4.549,4		t 3,1 i 116,6		t 2,8 i 114,7		t 2,95 i 133,7	
8. Consumo privado. ...	68,7 m 8.365		68,6 9.879		68,5 11.717		t 3,4 i 118,1		t 3,5 i 118,6		t 3,4 i 140,0	
9. Consumo p blico. ...	11,9 m 4.449		11,2 1.631		10,6 1.813		t 2,4 i 112,6		t 2,15 i 111,2		t 2,3 i 125,1	
9a. Gastos de personal ...	1.062		1.036		1.218							
9b. Otros gas- tos. ...	387		495		595							

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
		Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
	1	2		3		4		5		6	
10. Formación bruta de capital fijo..	p 17,5 m 2.134	18,8 2.632	19,5 2.864	19,1 3.268	19,9 3.520	t 4,3 i 123,3	6,1 134,2	4,4 124,2	4,2 122,9	4,35 153,1	5,1 164,9
De la cual											
10a. Inversiones de las empresas, menos construcción de viviendas ...	p 11,1 m 1.340	11,8 1.704	13,3 1.954	13,0 2.224	13,7 2.436	t 4,8 i 126,3	7,7 144,8	5,5 130,5	4,5 124,7	5,1 164,9	6,1 180,6
10b. Constr. de viviendas ...	p 4,7 m 571	3,8 551	3,7 540	3,5 599	3,5 622						
10c. Inversiones de las administraciones... ..	p 1,7 m 214	2,6 377	2,3 370	2,6 445	2,6 462						
11. Variaciones de "stocks".	p 0,6 m 74	1,0 144	1,0 147	1,0 171	1,0 178						
12. Saldo exterior ... ..	p 1,3 m 162	0,8 115	0,8 117	0,8 137	0,8 142						

<sup>1</sup> En millares a medlados de año.

<sup>2</sup> En porcentaje de la población total.

<sup>3</sup> En millones de dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

<sup>4</sup> En dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

Para las columnas de 1 a 3.

p = parte en el prod. bruto.  
m = montante en millones de dólares U. S. A.

Para las columnas de 4 a 6.

t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del período = 100.

CUADRO 6

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
FRANCIA

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
1. Pobl. total...	45.542 <sup>1</sup>	47.148 <sup>1</sup>		49.450 <sup>1</sup>		t 0,7 i 103,5		0,95 104,9		0,8 108,6	
2. Pobl. activa.	19.180 <sup>1</sup>	19.870 <sup>1</sup>		20.730 <sup>1</sup>		t 0,7 i 103,6		0,85 104,3		0,8 108,1	
3. Pobl. ocupa- da. ... ..	18.966 <sup>1</sup>	19.620 <sup>1</sup>		20.430 <sup>1</sup>		t 0,7 i 103,5		0,8 104,1		0,75 107,8	
4. T a s a de ocupación ...	41,6 <sup>2</sup>	41,6 <sup>2</sup>		41,3 <sup>2</sup>							
5. Prod. nacio- nal bruto ...	58.111 <sup>3</sup>	73.452 <sup>3</sup>	74.847 <sup>3</sup>	90.072 <sup>3</sup>	94.140 <sup>3</sup>	t 4,8 i 126,4	5,2 128,8	4,2 122,6	4,7 125,8	4,5 155,0	4,95 162,0
6. P. N. B. por habitante ...	1.276 <sup>4</sup>	1.558 <sup>4</sup>	1.587 <sup>4</sup>	1.821 <sup>4</sup>	1.904 <sup>4</sup>	t 4,7 i 122,1	4,5 124,4	3,2 116,9	3,7 120,0	3,6 142,7	4,1 149,2
7. P. N. B. por persona ocupada. ...	3.065 <sup>4</sup>	3.744 <sup>4</sup>	3.815 <sup>4</sup>	4.409 <sup>4</sup>	4.608 <sup>4</sup>	t 4,1 i 122,2	4,5 124,5	3,3 117,8	3,55 120,8	3,7 143,8	4,15 150,3
8. Consumo p privado. ... m	65,0 37.762	66,0 48.479	65,4 48.984	67,9 61.159	67,4 63.435	t 5,1 i 128,4	5,3 129,7	4,8 126,1	5,3 129,5	4,95 162,0	5,2 168,0
9. Consumo p público. ... m	14,6 8.482	13,1 9.622	13,2 9.846	12,0 10.809	12,0 11.312	t 2,55 i 113,4	3,0 116,1	2,35 112,3	2,8 114,9	2,45 127,4	2,9 133,4
Del cual											
9a. Gastos de P personal. ... m	9,4 5.444	8,0 5.879	8,0 5.988	6,8 6.122	6,8 6.408						
9b. Otros gus- tos ... .. m	5,2 3.038	5,1 3.743	5,2 3.858	5,2 4.687	5,2 4.904						

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
	2	3		4		5		6			
10. Formación bruta de p 17,4 capital fijo. m 10.134	18,6 13.662	19,0 14.221	18,3 16.483	18,7 17.604	t 6,15 i 134,8	7,0 340,3	3,8 120,6	4,4 123,8	5,0 162,7	5,7 273,7	
De la cual											
10a. Inversiones de las em- presas, me- nos cons- trucción de p 11,0 viviendas ... m 6.401	11,0 8.712	11,0 8.922	11,8 10.587	11,8 11.120	t 6,35 i 136,1	6,9 139,4	4,0 121,5	4,5 124,6	5,2 165,4	5,7 173,7	
10b. Constr. de p 4,2 viviendas ... m 2.420	4,8 2.958	4,1 3.087	3,6 3.242	3,8 3.530							
10c. Inversiones de las ad- ministracio- p 2,2 nes... .. m 1.313	2,7 1.992	3,0 2.212	2,9 2.654	3,1 2.954							
11. Variaciones p 1,9 de "stocks". m 1.101	1,5 1.101	1,6 1.198	1,2 1.081	1,3 1.224							
12. Saldo exte- p 1,1 rior ... .. m 622	0,8 588	0,8 598	0,6 540	0,6 565							

<sup>1</sup> En millares a mediados de año.

<sup>2</sup> En porcentaje de la población total.

<sup>3</sup> En millones de dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

<sup>4</sup> En dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

Para las colum-  
nas de 1 a 3.

Para las colum-  
nas de 4 a 6.

p = parte en el prod. bruto.  
n = montante en millones de  
dólares U. S. A.

t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del  
período = 100.

CUADRO 7

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
ITALIA

	1960		1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1966-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A   Var. B	2	Var. A   Var. B	3	Var. A   Var. B	4	Var. A   Var. B	5	Var. A   Var. B	6	Var. A   Var. B
1. Pobl. total...	49.250 <sup>1</sup>	50.777 <sup>1</sup>	52.353 <sup>1</sup>	52.353 <sup>1</sup>		52.353 <sup>1</sup>	t 0,6 i 103,1	0,6 103,1	0,6 103,1		0,6 103,1	
2. Pobl. activa.	20.645 <sup>1</sup>	21.311 <sup>1</sup>	21.992 <sup>1</sup>	21.992 <sup>1</sup>		21.992 <sup>1</sup>	t 0,65 i 103,2	0,65 103,2	0,65 103,2		0,65 103,2	
3. Pobl. ocu- pada. ...	19.795 <sup>1</sup>	20.721 <sup>1</sup>	21.681 <sup>1</sup>	21.681 <sup>1</sup>		21.681 <sup>1</sup>	t 0,9 i 104,7	0,9 104,6	0,9 104,6		0,9 103,5	
4. T a s a de ocupación ..	40,2 <sup>1</sup>	40,8 <sup>2</sup>	41,4 <sup>2</sup>	41,4 <sup>2</sup>		41,4 <sup>2</sup>						
5. Prod. nacio- nal bruto ...	32.020 <sup>2</sup>	41.562 <sup>2</sup>	42.717 <sup>2</sup>	53.409 <sup>2</sup>	56.547 <sup>2</sup>	56.547 <sup>2</sup>	t 5,85 i 129,8	5,85 129,5	5,75 132,3	5,25 166,8	5,85 176,6	
6. P. N. B. por habitante ...	650 <sup>4</sup>	819 <sup>4</sup>	842 <sup>4</sup>	1.020 <sup>4</sup>	1.080 <sup>4</sup>	1.080 <sup>4</sup>	t 4,7 i 126,0	5,3 125,5	5,0 128,3	4,6 156,9	5,2 166,2	
7. P. N. B. por de r s o n a ocupada. ...	1.618 <sup>4</sup>	2.006 <sup>4</sup>	2.063 <sup>4</sup>	2.463 <sup>4</sup>	2.508 <sup>4</sup>	2.508 <sup>4</sup>	t 4,4 i 124,0	5,0 127,5	4,8 126,4	4,3 152,2	4,9 161,2	
8. Consumo p privado. ...	61,3 m19.640	63,0 26.184	62,5 26.718	64,8 34.609	64,3 36.359	64,3 36.359	t 5,9 i 132,3	6,35 136,0	5,7 132,2	5,8 176,2	6,35 185,1	
9. Consumo p público. ...	14,5 m 4.635	12,5 5.195	12,5 5.343	10,9 5.822	10,9 6.164	10,9 6.164	t 2,3 i 115,2	2,9 105,3	2,9 105,4	2,3 125,6	2,9 133,0	
9a. Gastos de personal. ...	2.985	3.133	3.222	3.274	3.460	3.460						
9b. Otros gas- tos ...	0.650	2.062	2.121	2.548	2.698	2.698						

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1965-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
10. Formación bruta de capital fijo. De la cual...	p 22,2 m 7.100	23,0 9.559	23,5 10.045	23,1 12.337	23,6 13.345	t 6,1 i 134,6	7,2 141,5	5,25 129,1	5,85 132,9	5,7 173,8	6,5 188,0
10a. Inversiones de las em- presas, me- nos cons- trucción de viviendas ...	p 44,0 m 4.491	14,5 6.026	15,9 6.412	14,9 7.958	15,4 8.708	t 6,1 i 134,2	7,4 142,8	5,7 132,1	6,3 135,8	5,9 177,2	6,85 193,9
10b. Constr. de viviendas ...	p 5,5 m 1.765	5,5 2.286	5,5 2.351	5,0 2.670	5,0 2.827						
10c. Inversiones de las ad- ministracio- nes... ..	p 2,7 m 844	3,0 1.247	3,0 1.282	3,2 1.769	3,2 1.810						
11. Variación de "stocks".	p 1,6 m 519	1,2 499	1,2 513	1,2 641	1,2 679						
12. Saldo exte- rior ... ..	p 0,4 m 126	0,3 125	0,3 128	—	—						

<sup>1</sup> En millares a mediados de año.

<sup>2</sup> En porcentaje de la población total.

<sup>3</sup> En millones de dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

<sup>4</sup> En dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

Para las colum-  
nas de 1 a 3.

p = parte en el prod. bruto.  
m = montante en millones de  
dólares U. S. A.

Para las colum-  
nas de 4 a 6.

t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del  
período = 100.

CUADRO 8

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
PAISES BAJOS

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
		Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
	1	2		3		4		5		6	
1. Pobl. total...	11.507 <sup>1</sup>	12.153 <sup>1</sup>		12.826 <sup>1</sup>		t 1,1 1 105,6		1,1 105,6		1,1 111,5	
2. Pobl. activa...	4.224 <sup>1</sup>	4.551 <sup>1</sup>		4.833 <sup>1</sup>		t 1,5 1 107,7		1,2 106,2		1,35 114,4	
3. Pobl. ocupa- pada...	4.175 <sup>1</sup>	4.486 <sup>1</sup>		4.762 <sup>1</sup>		t 1,4 1 107,4		1,2 106,2		1,3 114,1	
4. Tasa de ocupación...	36,3 <sup>2</sup>	36,9 <sup>2</sup>		37,1 <sup>2</sup>							
5. Prod. nacio- nal bruto...	11.225 <sup>3</sup>	13.559 <sup>3</sup>	13.855 <sup>3</sup>	16.857 <sup>3</sup>	17.619 <sup>3</sup>	t 3,85 1 120,8	4,3 123,4	4,45 124,3	4,9 127,2	4,15 150,2	4,6 157,0
6. P.N.B. por habitante...	975 <sup>4</sup>	1.116 <sup>4</sup>	1.140 <sup>4</sup>	1.314 <sup>4</sup>	1.374 <sup>4</sup>	t 2,75 1 114,5	3,2 116,9	3,3 117,7	3,8 120,5	3,0 134,8	3,5 140,9
7. P.N.B. por persona ocupada...	2.689 <sup>4</sup>	3.023 <sup>4</sup>	3.088 <sup>4</sup>	3.540 <sup>4</sup>	3.700 <sup>4</sup>	t 2,4 1 112,4	2,8 114,8	3,2 117,1	3,7 119,8	2,8 131,6	3,25 137,6
8. Consumo privado...	p 56,4 m 6.328	59,5 8.065	58,5 8.105	59,6 10.050	58,9 10.371	t 5,0 1 127,4	5,1 128,1	4,5 124,6	5,1 128,0	4,7 158,8	5,05 163,9
9. Consumo público...	p 13,5 m 1.516	13,0 1.763	12,7 1.763	11,2 1.890	10,7 1.890	t 3,4 1 116,3	3,1 116,3	1,4 107,2	1,4 107,2	2,2 124,7	2,2 124,7
Del cual											
9a. Gastos de personal...	541	718	718	1.103	787						
9b. Otros gas- tos...	975	1.045	1.045	787	1.103						

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1960-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	4		5		6	
10. Formación bruta de capital fijo	p 23,9 m 2.678	24,7 3.348	25,8 3.568	26,1 4.390	27,1 4.772	t 4,6 i 125,0	5,9 133,2	5,6 131,1	6,0 133,7	5,1 163,9	5,95 178,2
De la cual											
10a. Inversiones de las em- presas, me- nos cons- trucción de viviendas ...	p 15,4 m 1.729	16,4 2.216	17,5 2.415	17,8 3.004	18,9 3.335	t 5,1 i 123,2	6,9 139,7	6,3 135,6	6,7 138,1	5,7 173,7	6,8 192,9
10b. Constr. de viviendas ...	p 4,4 m 485	3,9 530	3,8 530	3,5 583	3,3 593						
10c. Inversiones de las ad- ministracio- nes... ..	p 4,1 m 464	4,4 602	4,5 623	4,8 803	4,9 854						
11. Variación de "stocks".	p 3,5 m 398	1,6 222	1,8 252	1,9 323	2,1 371						
12. Saldo exte- rior ... ..	p 2,7 m 305	1,2 161	1,2 167	1,2 204	1,2 215						

<sup>1</sup> En millares a mediados de año.

<sup>2</sup> En porcentaje de la población total.

<sup>3</sup> En millones de dólares U. S. A. a los precios y tipos de cambio de 1960.

<sup>4</sup> En dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

Para las colum-  
nas de 1 a 3.

Para las colum-  
nas de 4 a 6.

p = parte en el prod. bruto.  
m = montante en millones  
de dólares U. S. A.

t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del  
período = 100.

CUADRO 9

Proyecciones demográficas y económicas 1960-1970  
C. E. E.

	1960		1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
	1	Var. A   Var. B	2	Var. A   Var. B	3	Var. A   Var. B	4	Var. A   Var. B	5	Var. A   Var. B	6	Var. A   Var. B
1. Pobl. total...	168.832 <sup>1</sup>	174.983 <sup>1</sup>		181.924 <sup>1</sup>			t 0,75 i 103,6		0,75 104,0			0,75 107,8
2. Pobl. activa...	73.289 <sup>1</sup>	75.514 <sup>1</sup>		77.876 <sup>1</sup>			t 0,65 i 103,2		0,6 103,3			0,6 106,3
3. Pobl. ocupada...	71.865 <sup>1</sup>	74.278 <sup>1</sup>		76.861 <sup>1</sup>			t 0,7 i 103,4		0,65 103,5			0,7 107,0
4. Tasa de ocupación ...	42,6 <sup>1</sup>	42,4 <sup>2</sup>		42,2 <sup>2</sup>								
5. Prod. nacional bruta ...	181.245 <sup>2</sup>	225.519 <sup>2</sup>	230.139 <sup>2</sup>		276.653 <sup>2</sup>	288.407 <sup>2</sup>	t 4,5 i 124,4	4,9 427,0	4,2 122,7	4,6 125,3	4,5 152,6	4,75 169,1
6. P.N.B. por habitante ...	1.074 <sup>4</sup>	1.289 <sup>4</sup>	1.235 <sup>4</sup>		1.521 <sup>4</sup>	1.585 <sup>4</sup>	t 3,7 i 120,0	4,1 122,4	3,4 118,0	3,8 120,5	3,55 141,6	4,0 147,6
7. P.N.B. por persona ocupada. ...	2.522 <sup>4</sup>	3.036 <sup>4</sup>	3.098 <sup>4</sup>		3.599 <sup>4</sup>	3.752 <sup>4</sup>	t 3,8 i 120,4	4,2 122,8	3,4 <sup>2</sup> 118,5	3,9 121,1	3,6 142,7	4,05 148,8
8. Consumo privado...	61,0 mil10551	63,2 142.547	62,6 144.054		64,4 178.240	63,9 164.480	t 5,2 i 128,9	5,4 130,3	4,6 125,0	5,1 128,0	4,9 161,2	5,25 166,8
9. Consumo público...	13,9 m35.264	12,9 29.191	12,9 29.755		11,8 32.720	11,8 33.958	t 2,9 i 115,5	3,3 117,7	2,3 112,1	2,7 114,2	2,6 129,5	3,0 134,4
9a. Gastos de personal ...	15.060	15.960	16.258		16.680	17.392						
9b. Otros gastos ...	10.195	13.231	13.497		16.040	16.658						

	1960	1965		1970		Evolución 1960-1965		Evolución 1965-1970		Evolución 1960-1970	
		Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B	Var. A	Var. B
	1	2		3		4		5		6	
10. Formación bruta de capital fijo.	p 21,2 m 38.277	21,7 49.004	22,3 51.364	21,9 60.501	22,4 64.511	t 6,1 i 123,0	6,1 134,2	4,3 123,5	4,7 125,6	4,7 158,1	5,35 168,5
De la cual											
10a. Inversiones de las em- presas, me- nos cons- trucción de viviendas ...	p 13,5 m 24.327	14,2 31.916	14,7 33.752	14,6 40.436	15,1 43.389	t 5,6 i 131,2	6,75 138,7	4,85 126,7	5,2 128,6	5,2 166,2	5,95 178,4
10b. Constr. de viviendas ...	p 4,9 m 8.909	4,1 9.993	4,1 10.176	3,8 10.474	3,8 10.942						
10c. Inversiones de las ad- ministracio- nes... ..	p 2,8 m 5.041	3,1 7.095	3,2 7.436	3,5 9.591	3,5 10.180						
11. Variación de "stocks".	p 2,2 m 4.010	1,3 2.973	1,4 3.117	1,2 3.319	1,2 3.555						
12. Saldo exte- rior ... ..	p 1,7 m 3.143	0,8 1.804	0,8 1.849	0,7 1.864	0,7 1.953						

- 1 En millares a mediados de año.
- 2 En porcentaje de la población total.
- 3 En millones de dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.
- 4 En dólares U. S. A. a los precios y tipo de cambio de 1960.

Para las columnas de 1 a 3. } p = parte en el prod. bruto.  
m = montante en millones de dólares U. S. A.

Para las columnas de 4 a 6. } t = tasa anual media.  
i = índice, comienzo del período = 100.