

RESEÑA DE LIBROS

KENNEHT K. KURIHARA: *La teoría keynesiana del Desarrollo Económico*. Traducción de Manuel García Gallardo. Biblioteca de Ciencias Sociales. Ed. Aguilar. Madrid, 1966.

El profesor Kurihara, de la Rutgers University, ha escrito este libro, bajo el título de *La teoría keynesiana del Desarrollo Económico*, con el propósito de aplicar, de un modo sistemático y riguroso, la economía dinámica poskeynesiana a los problemas de los países en desarrollo. A este objetivo responden las propias palabras del profesor Kurihara cuando dice que "este libro ha sido escrito con el propósito de esclarecer las posibilidades técnicas y las limitaciones del Desarrollo Económico en general y en particular de los países subdesarrollados".

Para llevar a cabo su objetivo, el profesor Kurihara ha efectuado, a lo largo del presente volumen, estudios comparativos sobre los diversos problemas del desarrollo, tanto en lo relativo a las economías avanzadas como a las subdesarrolladas. Su principal interés personal y científico ha sido el de explicar los mecanismos significativos y operacionales del desarrollo económico dentro de unas determinadas condiciones socioculturales. En consecuencia, ha seleccionado aquellas relaciones entre variables mensurables, de las cuales depende en mayor medida el crecimiento

de la renta real "per capita" para ser estudiadas bajo la consideración de hipótesis simplificadas que sean capaces de producir resultados útiles. Los capítulos aislados, aunque incompletos en sí mismos, han sido dispuestos con el propósito de constituir un conjunto teórico vertebrado y con el fin de facilitar un esquema global que sirva para programar la industrialización de las economías menos desarrolladas.

Después de una introducción de tipo histórico acerca del fenómeno del desarrollo, el autor examina los conceptos fundamentales que influyen en el progreso económico y seguidamente fija los criterios de crecimiento óptimo. Estudia con detalle la influencia de la tecnología, la población y el empleo, de la redistribución de los recursos y de la renta, del dinero y de la Banca e igualmente de las finanzas públicas y del comercio exterior.

Desde el punto de vista personal, y para conocimiento del posible lector interesado en el trabajo del profesor Kurihara, debe consignarse las afinidades y las discrepancias del autor con otros científicos de universal renombre. En primer lugar, el libro se ha inspirado

en gran manera en los trabajos de Harrod y Robinson, los cuales, como discípulos destacados de Keynes, han contribuido en gran medida a secularizar y hacer dinámicas las teorías a corto plazo de Keynes. Ahora bien, Kurihara no ha dudado en disentir, cuando lo ha creído conveniente, de aquellos instrumentos de estudio, y aunque el libro, como decimos, está escrito dentro del mismo espíritu poskeynesiano de Harrod y Robinson, el título de "keynesiano" que da a su trabajo el profesor Kurihara pretende establecer ante todo una distinción con otros textos que son o "neoclásicos" o "marxistas" o "schumpeterianos".

Mención importante merece el capítulo dedicado a la función del Estado en el desarrollo en el que el pensamiento social de Keynes, bosquejado

en el último capítulo de la "General Theory", aparece como un punto de referencia en las posibles directrices del desarrollo económico.

Se trata, en definitiva, de este texto del profesor Kurihara, cuidadosamente traducido por Manuel García Gallardo, de un libro de referencia para los estudiosos de la materia, hoy de la máxima actualidad no sólo en España, sino en todo el mundo, y a la par constituye también una guía teórica para llevar a cabo la planificación industrial. Su lectura será especialmente útil a quienes posean un conocimiento elemental de la economía keynesiana y poskeynesiana, así como cierta experiencia en el tratamiento de los modelos matemáticos básicos.

J. M. D.

Contabilidad Nacional de España. Año 1965 y avance de 1966. Instituto Nacional de Estadística. Madrid, 1967.

El decreto de 11 de septiembre de 1965 encomendó al Instituto Nacional de Estadística la elaboración de la contabilidad nacional. Cumpliendo este precepto legal, el Instituto ha iniciado la investigación estadística de estas cuentas con las correspondientes al año 1965, materia del presente volumen, juntamente con el avance de 1966.

La serie de la contabilidad nacional se comenzó a calcular en España en el año 1954 bajo los auspicios del Ministerio de Hacienda, que ha venido publicándola hasta 1964.

En la elaboración de las cuentas nacionales de 1965 el Instituto Nacional de Estadística ha tomado en consideración todas las fuentes estadísticas disponibles, tanto del propio Instituto co-

mo de otros organismos oficiales y empresas privadas.

La renta agraria calculada por el Ministerio de Agricultura, la renta industrial estimada por el de Industria y los ingresos y gastos de las administraciones públicas computadas por el Ministerio de Hacienda con la aportación del Ministerio de Trabajo, así como la balanza de pagos que establece el Ministerio de Comercio, han constituido elementos básicos incorporados por el Instituto a sus propios trabajos.

Aunque se ha tratado de seguir la línea marcada por la serie que abarca los años 1954 a 1969 a fin de mantener una conveniente homogeneidad entre los datos sucesivos y la serie retrospectiva, la mejor información esta-

dística de que se ha dispuesto para la elaboración de las cuentas de 1965 en una más estrecha adaptación al sistema normalizado de la O. C. D. E., patrón modelo desde el año 1954, ha apartado inevitablemente de aquella homogeneidad. En consecuencia, una adecuada comparabilidad con la serie precedente exigirá la revisión de ésta a la vista de los nuevos datos disponibles y del más estricto acercamiento a las citadas normas del sistema de la O. C. D. E., revisión que ya ha sido iniciada por el Ministerio de Hacienda.

Las cuentas nacionales de 1965 y el avance correspondiente a 1966 han sido adoptadas todo cuanto ha sido posible a dicho sistema normalizado, pudiéndose afirmar que sólo en muy contadas excepciones y debido a la falta de información adecuada no se ha conseguido la identidad con aquel sistema.

La actual publicación se distribuye en tres partes bien diferenciadas: sistema normalizado de la O. C. D. E., cuentas nacionales del año 1965 y avance de las cuentas nacionales de 1966.

Las cuentas se presentan a precios corrientes y a precios de 1964. También se recoge la explicación, siquiera sea en forma sintetizada, del proceso seguido en el cómputo de las distintas magnitudes, a las que se refieren los más importantes epígrafes de las diversas partidas de las cuentas y cuadros. Se enumeran las fuentes estadísticas utilizadas dentro de cada sector y se precisan los epígrafes en que por falta de estadísticas directas ha sido necesario proceder a estimaciones indirectas.

He aquí un importante trabajo realizado por el Instituto Nacional de Estadística.

J. M. D.

R. GAUDREAU (Dir.) y otros: *Wage rates, salaries and hours of labour*. Ottawa, Economic and Research Branch, Canada Department of Labour, 400 págs.

El presente anuario estadístico es el resultado de una encuesta llevada a cabo en 1965 sobre las tasas de salario y horas de trabajo en 87 industrias a través de 25 localidades del Canadá. Se refiere, en total, a unos 30.000 establecimientos con más de 15 trabajadores cada uno. Las cuatro partes del anuario comprenden notas técnicas, índices de tasas de salario medio, tasas de salario por ramas industriales, así como tratamiento por localidad.

1. Notas técnicas

Señalan el cuadro de la encuesta y describen los métodos usados para reunir datos necesarios que aquí se in-

sertan. Por tanto, el interesado encuentra la explicación de la naturaleza de las tablas y de su materia observada, las características generales de los hechos y los métodos de cálculo de los índices de las tasas de salario. Entre los criterios más importantes puestos en práctica constan la importancia de elección de una ocupación profesional, su predominio en la industria o en la localidad, su papel en el proceso de producción, etc.

2. Salarios medios

Nos encontramos ante una exposición de las tendencias generales que experimentan los salarios, indicándose los

RESEÑA DE LIBROS

cambios en general producidos durante el año en estudio en lo referente al nivel de tasas de salario para los principales sectores de la industria. El año 1949 ha sido escogido como la base de comparación con el índice de 100 por 100.

3. *Salarios por industria*

Ochenta y siete tablas de tasas de salario para diversas ocupaciones forman parte propiamente dicha de esta sección; asimismo se incluye una tabla de horas normales de trabajo tratándose de un cierto número de ocupaciones tipo de la industria en consideración. Cabe señalar que los datos reunidos son bas-

tante completos y—por consiguiente—lo suficientemente orientadores.

4. *Salarios por localidad*

Entran en estudio 58 ocupaciones entre oficinas, servicios, etc., donde las respectivas funciones desempeñan un papel más o menos igual la una a la otra. Por cierto, son recogidas varias ramas de producción, como fabricación, transportes, comunicaciones, comercio, finanzas, seguridad o inmuebles; también servicios gubernamentales y personales.

Hay ocho principales divisiones industriales y el movimiento en los índices de 1964 a 1965 es el siguiente:

DIVISION INDUSTRIAL	INDICE (1949 = 100)		CAMBIO EN % 64-65
	1964	1965	%
Explotación forestal	219,6	239,0	+ 8,8
Minas	178,5	186,2	+ 4,3
Fabricación	197,2	207,0	+ 5,0
Construcción	223,6	235,2	+ 5,2
Transportes, almacenamiento y comunicaciones	203,0	212,1	+ 4,5
Energía eléctrica y alumbrado	242,5	252,7	+ 4,2
Comercio	195,1	204,6	+ 4,9
Servicio personal	182,2	195,4	+ 7,2
<i>Indice general</i>	199,8	210,1	+ 5,2

Finalmente, indicamos que la publicación es bilingüe (en inglés y francés, simultáneamente), siendo de gran utili-

dad práctica para esta clase de estudios y observaciones a título comparativo.

E. C.

WALTER FERNER: *Modelle zur Programmplanung im Absatzbereich industrieller Betriebe*. Köln-Berlin-Bonn-München, 1965, Carl Heymanns Verlag, 202 págs.

La planificación alcanza todos los sectores de la actividad económica y entre diferentes métodos e instrumentos figu-

raría también el cálculo llevado a cabo mediante las matemáticas. Los modelos que al respecto podrían ser puestos

en práctica son objeto de estudio de la presente tesis doctoral que el autor defendió en 1965 en la Facultad de Derecho y Economía de la Universidad de Sarbrucke.

Una vez examinados los presupuestos del análisis, el autor trata de localizar los factores que determinan a modelos de planificación en las matemáticas en cuanto a la oferta, asimismo los restrictivos. Entran en consideración empresas industriales con dos y más productos, ofreciendo un cuadro interesante de posibilidades para un buen funcionamiento de las relaciones entre el producto y el mercado.

La programación empresarial por medio de las matemáticas resulta ser positiva y útil, disponiendo de un instrumento que permitiría se dieran unos factores determinantes como tipos-modelo y que, a su vez, desplazarían a los modelos tradicionales en la teoría de los precios y del mercado. No obstante, quedan sin aclarar tres problemas fundamentales: la formulación de un plan que englobase a la empresa entera, la

cuestión de reunir datos y los límites de las posibilidades técnico-calculadoras.

Los modelos de la programación forman parte del conjunto del proceso planificador de la empresa, a pesar de ser expuestos en diferentes términos. Las dificultades consisten en la coordinación de los planes parciales. El ejemplo se cierra, en primer lugar, sobre las relaciones que de por sí existen entre la planificación de la producción y la del mercado. Ferner cree que en este sentido bien podría llegarse a la "interdependencia de los respectivos planes parciales", respondiendo así a la exigencia de la sincronización de ambas especies del cálculo planificador.

En cierta medida, el autor se adelanta en este campo de la actividad económica, ya que reconoce que por ahora no hay medios suficientes para realizar las ideas presentadas, especialmente desde el punto de vista de las posibilidades que ofrecen los medios técnicos de cálculo y previsión.

S. G.

O. C. D. E.: *Ampleur et structure de l'effort global de la R-D dans les pays membres de l'O. C. D. E.* París, 1967, O. C. D. E., 74 págs.

Crece el interés de los países miembros de la Organización de Cooperación y de Desarrollo Económicos por la ciencia y la tecnología como factor importantísimo para el progreso económico y social. Por esta razón se llegó incluso a aceptar las definiciones propuestas por el "Manual de Frascati" en cuanto a la normalización progresiva de sus métodos estadísticos en este terreno.

El presente informe es el primero de la serie publicada dentro del Año Estadístico Internacional, constituyendo un

análisis de los recursos puestos al servicio de la investigación y del desarrollo por los países miembros de la O. C. D. E. Se trata de precisar los esfuerzos aportados para su amplitud y su estructura por diferentes naciones, estableciendo, hasta cierto punto, normas de comparación válidas para dichos países entre sí. El segundo trabajo será consagrado a tablas estadísticas y notas explicativas.

Los Estados Unidos gastan en la investigación y el desarrollo (R-D) tres

veces más que los países europeos miembros de la O. C. D. E. y seis veces más que los del Mercado Común. Si ahora comparamos el número de sabios, ingenieros y técnicos que participan en los programas nacionales de la investigación y del desarrollo, las diferencias no son tan acusadas: 1,5 a 1 entre los Estados Unidos y la Europa occidental, y 2,6 a 1 entre Estados Unidos y el Mercado Común. También hay que tener en cuenta que los objetivos de investigación son bien diferentes: los gastos americanos de R-D para el átomo, el espacio y la defensa son siete veces más elevados que los de los países europeo-occidentales y doce veces más que los del Mercado Común. Hay que señalar que son importantes los gastos que los europeos destinan a la consecución de objetivos económicos y en esta relación la situación es la siguiente: Estados Unidos-Europa occidental, 2-1; Estados Unidos-Mercado Común, 3-1.

El fin primordial del presente informe consiste en facilitar la elaboración de políticas económicas a base de la ciencia para el beneficio de un efectivo desarrollo económico. Si bien anteriormente se había hecho un estudio comparativo (para 1962) entre la Euro-

pa occidental, la América del Norte y la Unión Soviética, esta vez los esfuerzos soviéticos en materia científica son objeto de otro estudio de la O. C. D. E. Una comparación para la Gran Bretaña llega hasta el año 1965.

Las cifras analizadas se refieren a diferentes años de investigación y desarrollo, pero a pesar de que el volumen de los recursos destinados a tal actividad sigue aumentando de año en año, las características generales del esfuerzo de investigación vienen modificándose a un ritmo bien lento. Eso permite actualizar los datos aportados durante algún tiempo sin temor a caer en errores.

La encuesta se ha centrado sobre todo en los recursos financieros y humanos ("in-puts"), ya que la medición de los "out-puts" (resultados y productividad de las actividades científicas y técnicas) es todavía imposible. Asimismo faltan informaciones sobre la investigación en ciencias sociales, uno de los campos más agudos en la sociedad actual. En cuanto a la población activa, Grecia, Irlanda, Portugal y España ocupan el último lugar en relación con los científicos de esta categoría: menos del 6 por 100 por 10.000 habitantes.

E. C.

L'Europe de demain et ses responsables. Bruges, 1967, De Tempel, 367 págs.

En 1966 el Colegio de Europa, de Brujas, Bélgica, organizó su tercera semana de estudios europeos. Si en 1964 los economistas estudiaron las repercusiones concretas de la integración de los "Seis" sobre la realidad económica, esta vez fueron perseguidos otros objetivos. No se trataba de describir, sino comprender lo que se está llevando

a cabo y, al mismo tiempo, prever los medios a poner en práctica.

Hasta hace poco se creía que sólo las ciencias "exactas" eran capaces de ofrecer conclusiones respecto al futuro desarrollo de la Humanidad. Sin embargo, se viene comprobando cada vez más que otras ramas científicas desempeñan un papel importantísimo, especialmente

la educación, la política, las ciencias sociales y la administración. Es algo así como mirar ya hacia el siglo XXI. Nos encontramos, pura y simplemente, ante el problema y la necesidad de ir formando cuadros de mando, las *élites* de la futura Europa.

Prosigue el proceso de industrialización de la sociedad europea, pero este proceso implica decisiones políticas sobre los factores social y económico en primer lugar. Las experiencias norteamericanas pueden servir, al menos, como puntos de orientación al respecto, ya que es imposible reproducirlas con exactitud. Sería un gran error que se permitiera la absorción de cuadros disponibles por empresas privadas, fenómeno que precisamente en Europa se da como ejemplo de empuje hacia adelante en el desarrollo económico y político. Por otra parte, un político de hoy no puede limitarse a desarrollar sus ideas generales en términos de an-

taño, sino que ha de disponer de una preparación adecuada y también de una documentación exhaustiva y bien manejada. Las nuevas circunstancias europeo-integracionistas requieren mejor preparación profesional. Resulta ser indispensable el trabajo en equipo, dentro del cual cabe la especialización, claro está, bien entendida. En este sentido el papel más importante correspondería a la representación política, que normalmente se cierne sobre los parlamentarios.

Léo Moulin, Henri Brugmans, B. de Jouvenel y otros destacados europeístas intervienen en la tercera semana del Colegio de Europa dando testimonio de su fe en la construcción de la unidad entre todos los pueblos del Viejo Continente a base de presentar ideas sugestivas que se justifican por sí solo debido a —también— nuevas condiciones económicas y sociales de desarrollo.

S. G.

KLAUS STEGEMANN: *Wettbewerb und Harmonisierung im Gemeinsamen Markt*. Köln-Berlin-Bonn-München, 1966, Carl Heymanns Verlag, 171 págs.

El Mercado Común suele ser el campo preferido de investigación para la nueva generación. No todo va bien en el proceso de integración europea, surgen nuevos problemas y también conflictos, pero que, no obstante, son objeto de nuevos estudios y proyectos para su solución. A pesar de lo "común", es preciso tener en cuenta la existencia de diferentes políticas económicas nacionales, hecho que prueba que en el Mercado Común seguirán manifestándose diferencias esenciales entre las respectivas políticas económicas, ello no sólo durante algún tiempo, sino a largo plazo. Por otra parte, estas diferencias no excluyen la posibilidad de coordi-

nación o armonización de las mismas. En efecto, este es el fondo del problema planteado por el joven doctor de la Universidad de Sarre, cuyo trabajo es la tesis doctoral presentada el 30 de julio de 1965 en la Facultad de Derecho y de Economía de Sarbrücke.

El examen se refiere a la influencia que en diferentes sectores de las políticas nacionales de los países miembros del M.C. ejerce la postura de las empresas y de los Gobiernos. Se presta especial atención a la localización de las relaciones entre la coordinación—o no coordinación—de las políticas nacionales y la competición de las empresas a través de los grupos internacionalmen-

te oligopolísticos. Asimismo se incluye el papel de los monopolios.

Según la tesis del autor, el impacto competitivo-estimulador de las diferentes políticas económicas nacionales en la teoría de la integración no ha sido tenido en cuenta. Este hecho conduce a Stegemann hacia una confrontación de la teoría en vigor con las ideas de algunos autores, como son, por ejemplo, Scitovsky o Röpke. No menos importante es el conocimiento de las posiciones que al respecto representan de por sí la Comunidad Económica Eu-

ropea y el bloque de la EFTA en el campo de la integración económica. El autor manifiesta que este proceso ha de avanzar por la propia naturaleza de las cosas, aunque la integración institucional bien podría retroceder, o quedarse paralizada.

Hay que poner de relieve no solamente el hecho de que el presente estudio constituye una contribución positiva y sugestiva a los problemas relativos a la integración europea, sino también su fe en la misma.

S. C.

ROBERT J. SHAFER: *Mexico. Mutual Adjustment Planning*. Syracuse, N. Y., 1966, Syracuse University Press, XXIV-214 págs.

Méjico es uno de los países ibero-americanos que gozan de más prestigio entre expertos como objeto de diversos estudios, en primer lugar de carácter económico y de estabilidad política. No extraña, por tanto, que los norteamericanos vayan prestando gran atención a Méjico con el fin de localizar algunas posibilidades de desarrollo que pudieran servir como patrón a otros países del subcontinente. El presente libro es una prueba de ello, centrándose su autor en los problemas de la planificación.

Entran en consideración los factores históricos y actuales, la organización y los fines, así como otros datos de índole socio-económica que puedan dar lugar a reflexiones, comparaciones y conclusiones en relación con un país en desarrollo, y ello no solamente a nivel nacional, sino también regional, teniendo bien presente los recursos de hecho y en potencia.

El autor no es economista en el sentido estricto de la palabra, sino más

bien un historiador que viene consagrando su vida desde hace más de veinte años al estudio de diferentes problemas de América Latina. Quizá por eso no se le escapan algunas cuestiones de carácter menos económico, pero que su ligazón es inevitable con el tema abordado. Los apéndices y las tablas constituyen, junto a la exposición, un cuerpo orgánico de ideas y hechos, dignos de ser tomados en cuenta especialmente por algunos especialistas en materia.

Las tradiciones mejicanas admiten, en un grado considerable, la intervención estatal en el desarrollo económico. Ello quiere decir que el sector privado aparece como una fuerza no menos importante en la configuración de los destinos nacionales. El sector privado, no obstante, figura más bien como factor complementario, en lugar competitivo, en relación con las actividades públicas. Hay que señalar, que por esta razón no disminuye su función social, ya que, a pesar de todo, es influyente, vigoroso y en pleno auge. Su papel queda

caracterizado por el propio Gobierno en no permitir que se extinguiera... Por tanto, el sistema mejicano respondería a las modernas exigencias de desarrollo económico y social: habrá sectores en que ha de prevalecer la función del Estado, otros donde conviene respetar el peso de la actividad privada.

Este será el fondo de algunos conflictos entre el Estado y el sector privado, sin embargo, parece que ambas partes tienen el interés de no excederse y, por consiguiente, siempre existen medios de conciliación, como si se tratase de una coalición de dos polos opuestos sin que ninguno de ellos pueda abandonar la posición que por tradición le corresponde, sobre todo desde el último gran período revolucionario de hace cincuenta años. La actual situación en el desarrollo económico y social se caracterizaría por la continuidad y, al mismo tiempo, por la flexibilidad. La discusión constituye en este sentido una aportación positiva y dichos conflictos son un instrumento para localizar los diferentes puntos de vista con el fin de buscar soluciones adecuadas al respecto, a pesar de la diferencia que se da en la apreciación de los objetivos y valores, ante todo desde el punto de vista de la presión ejercida por los grupos de presión. Dadas las condiciones del nivel cultural de la población, el

propio Gobierno tendría interés en fomentar la discusión entre grupos anti-gubernamentales, hecho que, a su vez, supondría la ventaja de contar con la opinión pública. A este fin servirían distintas publicaciones, numerosos estudios, etc.

Finalmente, la organización departamental del Gobierno permite desenvolver las correspondientes actividades de una manera cada vez más acertada. El dinamismo funcional se manifiesta según las condiciones y circunstancias, a pesar de que existen sectores y condiciones de trabajo que invitan constantemente a una crítica.

La economía mejicana acusaría dos rasgos fundamentales: siendo una economía "mixta", y, a su vez, en contradicción con el modelo estadounidense. Entran en juego el "emocionalismo" y el "racionalismo", problema que explicaría, al menos en parte, lo complicado que resulta ser el desarrollo económico en Méjico, sobre todo cuando para un observador extranjero se le plantea la cuestión de disponer de fuentes concretas en el momento de prestar atención al caso mejicano, ya que éstas son escasas. ¿Se trataría de una combinación entre la voluntad y la técnica? Así lo cree el autor.

E. C.

Memoria de las actividades desarrolladas por el Banco de Crédito a la construcción. Año 1966. Madrid, 1967.

En aplicación de lo establecido en el artículo 10 del Decreto-ley 54/1962 de 29 de noviembre, el Consejo General del Banco de Crédito a la Construcción aprobó la Memoria explicativa de

las actividades desarrolladas durante el ejercicio 1966.

Como consecuencia de la reducción de las autorizaciones otorgadas, se ha visto reducida la actividad crediticia del

Banco de los sectores navales, de viviendas de promoción privada y de empresas de construcción. Pero estas disminuciones han sido compensadas con los aumentos experimentados en otros sectores, entre los que destacan el de los Servicios Públicos, por los préstamos otorgados al Canal de Isabel II para solucionar el urgente problema del abastecimiento de agua a Madrid, y el de viviendas de promoción oficial y sociales.

El volumen de trabajo de los Servicios del Banco ha continuado su marcha ascendente. Se han otorgado durante el año 1966 un total de 6.381 escrituras y se han contestado por la Oficina Central de Información y por las oficinas de información de provincias 23.853 y 4.277 consultas, respectivamente. El Servicio de Apoderamientos ha iniciado su labor, a favor de los prestatarios que lo requieren.

El giro total de fondos movidos por ingresos y pagos originados por la actividad crediticia del Banco durante el pasado año ha sido del orden de pesetas 17.000.000.000, de ellos 635 millones, en metálico.

Las autorizaciones otorgadas al Banco en 1966, sumadas a los remanentes del año anterior, alcanzaron aproximadamente la cifra de 20.729 millones. Con cargo a las mismas, el Banco de Crédito a la Construcción concedió préstamos por un importe de 16.204.556.119,14 de pesetas, de los cuales 1.080.651.042,29 fueron anulados, por lo que las concesiones netas se elevaron a pesetas 15.123.905.076,85. A esto hay que agregar 483.909.455,55 pesetas otorgados en forma de anticipos, por lo que el total de las operaciones crediticias realizadas en 1966 alcanzó la cifra de pesetas 15.607.814.532,40.

Las autorizaciones otorgadas al refe-

rido Banco para créditos navales se elevaron en 1966 a 4.545.098.065,75 pesetas. De ellas, 2.822.464.729,75 pesetas se destinaron a la construcción de buques mercantes, 1.446.298.301,00 pesetas iban dirigidas a la construcción y modernización de buques pesqueros, y 63.660.361,00 pesetas, a la modernización de astilleros y construcción de diques y varaderos. El resto, se refería a los créditos para financiar la construcción y venta de buques en el mercado interior, previa autorización del Instituto de Crédito a medio y largo plazo.

Con cargo a dichas autorizaciones, en 1966, se concedieron créditos, con exclusión de los anulados, por un importe de pesetas 2.519.422.710,00, de las que 1.249.288.675,00, se destinaron a buques mercantes; a buques pesqueros, 1.111.248.835,00; 58.885.200,00, a diques y varaderos, y 100.000.000,00 a la construcción y venta de buques para el mercado interior.

Las autorizaciones otorgadas al Banco para la financiación de la construcción de viviendas se elevaron a pesetas 8.301.594.335,56, mientras que los créditos concedidos, con exclusión de los anulados, alcanzaron la cifra de pesetas 5.268.699.255,05. A partir de junio de 1965 el Banco de Crédito a la Construcción suspendió la admisión de peticiones para préstamos sobre proyectos acogidos al Grupo I de viviendas de Renta Limitada con destino a venta o uso propio. Posteriormente, en junio de 1966, se adoptó una medida similar para aquellas viviendas del mismo Grupo destinadas a arrendamiento, así como las acogidas al régimen de viviendas subvencionadas, con la excepción de las que tuvieran marcado interés social y probasen la imposibilidad de obtener préstamos de las Cajas de Ahorro. Esta ha sido la causa de que la mayor parte

RESEÑA DE LIBROS

de los créditos concedidos para la construcción de viviendas, se destinasen a las del Grupo II de Renta Limitada, por un importe de 3.786.475.730,05 pesetas, el resto hasta la cifra total arriba indicada, que concedieron, a las viviendas subvencionadas y del Grupo I de Renta Limitada.

Merece destacarse la labor crediticia realizada por el Banco en favor de la construcción de centros docentes y que

ascendió en el año que estamos considerando a 2.325.000.753,21 pesetas.

Por último, las autorizaciones otorgadas al Banco para la financiación de obras con destino a servicios públicos se ha elevado a 5.167.410.000,00 pesetas, de las que 5.136.910,00 se facilitaron al Canal de Isabel II con el fin de concluir el sistema de abastecimiento de agua a Madrid.

J. M. D.

CARLOS CALLEJA XIFRÉ, JOSÉ VILA ABELLÓ: *La economía de la ciudad de Reus y del campo de Tarragona*. Cámara de Comercio e Industria de Reus. Reus, 1966.

No sólo es importante el estudio de las grandes unidades regionales, sino que también es conveniente conocer las estructuras de pequeñas partes de dichas entidades regionales. Así tenemos, que la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de la ciudad de Reus, haciéndose cargo de esta necesidad, ha elaborado un cuidadoso estudio en el que se recoge la economía de Reus y del Campo de Tarragona. El libro consta de seis capítulos: el primero de ellos dedicado a las condiciones naturales que presenta la comarca para el desarrollo económico del hombre; el segundo, a la historia del desarrollo de esta acción; el tercero, a la demografía, o sea, la estabilidad de los hombres que habitaron el territorio estudiado; el cuarto, a la constitución de la economía de los años recientes; el quinto, a la formulación de las perspectivas futuras que pueden deducirse de las tendencias actuales y, finalmente, el sexto trata brevemente del tipo de sociedad que forman los habitantes de Reus.

En primer lugar hay que hacer constar que la idea de este libro nació del

fermento que el ilustre profesor que fue de la Universidad de Barcelona, don Jaime Vicens Vives, proyectó sobre una generación de estudiantes que fueron sus alumnos. El doctor Vicens, a través de sus lecciones, avivó el interés por las economías locales. Un grupo de entonces estudiantes y actualmente notables economistas—J. Albalfull, J. Gil Aluja, J. Grifoll Guasch y uno de los autores de este trabajo—, investigaron la coyuntura reusense de fines del siglo XIX y comienzos del actual; otra generación posterior de licenciados y estudiantes, entre los que estaban los autores de este trabajo y J. Albalfull, J. Castella, J. Cochs, Teresa Oller, J. Nogués, E. Pujol y S. Vila, comenzaron la recopilación sistemática de fuentes para el estudio de la economía reusense que se transformó en el índice original de esta investigación.

Cosme Saló confeccionó las tablas y las figuras y se ocupó, en general, de la parte estadística. Finalmente, debe hacerse constar el agradecimiento a la colaboración del profesor Román Perpiñá Grau, quien, interesado desde siempre

por los problemas de su ciudad natal, aconsejó a los autores en el planteamiento del trabajo y en múltiples cuestiones de detalle.

El primer capítulo es una sistematización geográfica económica de los determinantes físicos en la economía de Reus y en él se analiza la situación geográfica de la ciudad. El segundo capítulo es más bien histórico y pasa revista somera a la transformación de Reus, sobre todo desde los comienzos del Reus moderno en el siglo XII hasta la actual estructura económico-demográfica de la ciudad tarraconense.

Después de hacer un análisis evolutivo de la población de la ciudad de Reus, en el capítulo cuarto se expone la estructura de la economía actual desglosando el producto provincial en los diversos sectores. Quizá el capítulo más interesante de este documentado estudio sea el quinto, que trata del futuro desarrollo de la comarca. En este capítulo se expone lo que se creen adecuadas medidas de promoción agrícola, las obras públicas, las perspectivas de los cultivos tanto de la vid y el olivo como de las frutas y hortalizas, pasando a considerar las posibilidades y los obstáculos de la industrialización.

Todo este importante trabajo de investigación económico-estadística puede centralizarse en un objetivo espiritual preciso en el libro en su última página y que por su indudable interés transcribimos:

"La sociedad reusense, con un estilo heredado del pasado, se modificará si los proyectos de expansión demográfica se realizaran.

"Aquellos que promuevan y deseen expansión económica del Campo de Tarragona, han de tener muy en cuenta que todo cambio económico, a mayor o menor plazo, promueve un cambio social. La venida de forasteros, el dominio de sociedades industriales por propietarios residentes fuera del Campo—quizá compañías extranjeras—es un hecho que acompañará a la expansión industrial.

"Una ciudad no es solamente un lugar de trabajo y centro de intercambio de productos, es lugar de vida en común. El mejor desarrollo sería, no aquél que proporcionara un mayor número de bienes económicos, sino aquel otro que permitiera una vida más rica, más auténtica y más completa. Pero éste no parece ser el ideal de la sociedad industrial del siglo XX.

"La planificación económica debería comenzar por fijar cuál es el tipo de sociedad que desea mantener. Pero éste es un hecho que, desgraciada o afortunadamente, los intereses económicos prevalecen sobre los sociales. A pesar de todas las ventajas de la industrialización, hay personas en el Campo de Tarragona que preferirían el mantenimiento del actual estilo social a una sociedad industrial. Pero éste es un tema que merece reflexiones más autorizadas."

He aquí un trabajo no sólo preciso a interesados en la expansión económica de Reus y del Campo de Tarragona, sino que puede servir como modelo, tanto en sistemática como en realización de otros trabajos de economía local semejantes a éste.

J. D.

JEAN DE CAEVEL, JOSEPH DEGELDRER, MICHEL LORIAUX et JEAN PAELINCK; *Régions et structures industrielles. Le cas de la Belgique*. Editions Génin. Paris, 1966.

El presente libro, dedicado al estudio de las regiones y estructuras industriales, como su título indica, se puede considerar como un gran estudio monográfico no sólo en cuanto al tratamiento de su tema bien estructurado y concreto, sino por el hecho de referirse a una región geográfica: Bélgica.

Está elaborado por los economistas Jean de Caevel, Joseph Degeldre, Michel Loriaux y Jean Paelinck.

El primer capítulo se denomina "Reparto por provincia del producto interior bruto global y de los valores añadidos por sectores".

Tal y como indican sus autores en la sección primera de este capítulo, las etapas de este estudio consisten en dos descripciones evidentemente opuestas y complementarias: es una primera descripción estática y otra eventualmente dinámica de las estructuras de producción de las regiones de Lieja y Limburgo. Para hacer este estudio, que podríamos llamar comparativo, es necesario fijar un índice que permita medir o determinar la actividad productiva de los diferentes sectores. El problema es más difícil de lo que pueda parecer a primera vista, en razón del elevado número de índices teóricamente posibles (producción física, consumo de energía o de otras materias primas, importe de los salarios distribuidos, valor de la producción, personal empleado, etc.), aunque el empleo de éstos sabiamente distribuidos y simultaneados, puede conducir a conclusiones a veces divergente y a veces también complementarias.

En los estudios regionales hechos hasta el presente, los índices más frecuentemente utilizados son los relativos a la producción física y al valor de la

producción en razón de las disponibilidades de orden estadístico.

No obstante, estos criterios presentan a menudo serios inconvenientes: no tienen en cuenta en los análisis cronológicos la mejora de la calidad de los productos fabricados ni la evolución técnica, estando, además, grandemente influidos por el importe de los impuestos, arrastrando la adición repetida de ciertas producciones.

También es muy interesante el criterio de los valores añadidos por rama de actividad, particularmente cuando los cálculos pueden ser confrontados con las cifras de empleo correspondientes.

Este conjunto de análisis críticos permite sacar un conjunto de conclusiones relativas a la evolución y la posición reciente de los valores por sector y por región, sin necesidad de esperar los resultados de las investigaciones documentales más detalladas.

El segundo capítulo hace un análisis estadístico y teórico de la industria de las fabricaciones metálicas en las provincias de Lieja y Limburgo, según los datos comunicados por el I. N. S. relativos a los años 1953, 1957, 1958 y 1959, para la provincia de Lieja, por una parte, y para Lieja y Limburgo unidas, por otra.

En lo concerniente al empleo, gastos de personal, gastos varios, materias consumidas, "stocks", productos en fase de fabricación, las estadísticas disponibles son globales, alcanzando el conjunto de la rama de fabricaciones metalúrgicas.

En cambio, las cifras de la producción conciernen a los diferentes subsectores de esta industria, como son, por ejemplo, función, trefilería, forja, trabajos en chapa y fabricaciones metalúrgicas di-

versas, accesorios metálicos de la construcción, material de vías de ferrocarriles y tranvías, automóviles, máquinas motoras, neumáticas e hidráulicas, construcción eléctrica, construcción metálica fina, armas y municiones, etc.

Para dos de estos subsectores (productos no enumerados y máquinas-herramientas) la información estadística ha suministrado datos para distritos no concretados a las dos provincias de Lieja y Limburgo, habiéndose reducido la estimación en este último nivel.

También es importante añadir que no es posible calcular el valor aumentado de estos sectores, sino únicamente el del conjunto de la industria de fabricaciones metálicas.

Los autores del presente estudio han hecho una subdivisión en el examen de las estadísticas, según su aplicación, considerando primeramente los datos relativos al conjunto de la rama, viendo seguidamente la importancia relativa de los diferentes subsectores y su evolución en el curso del periodo 1953-1959. Es interesante destacar que, a la vista de las estadísticas, esta última modalidad de producción regional no ha podido ser estudiada a fondo, aunque esto no es excesivamente importante en los sectores analizados.

Las conclusiones más importantes sacadas del tercer capítulo del presente estudio, denominado "Tendencia de al-

gunas subdependencias de fabricaciones metalúrgicas. Las industrias mecánicas y eléctricas en Bélgica", indican que existe una relación muy íntima entre el dinamismo de la exportación y el crecimiento de la producción.

No obstante, en lo que respecta a la exportación, no todas las posibilidades estructurales están explotadas, puesto que, si parece ser favorable la estructura de los mercados, lo es aún más la de los productos.

Todo esto repercute sobre el comercio interior de la C.E.E., donde se hace efectiva una paralización relativa de las exportaciones belgas, con un retroceso de las posiciones fuertes. Se ha demostrado, a partir de estos estudios, que los esfuerzos de la especialización están bien compensados por los casos particulares donde el sector ha podido crecer gracias a innovaciones técnicas. En otros casos la falta de dimensiones suficientes de las empresas de un sector ha servido como un freno, pero, a pesar de todo, existen grandes posibilidades de expansión, como se ha probado en los resultados de la exportación. En resumen, el dinamismo de la exportación, la especialización juiciosa de los productos y la integración constante del progreso técnico son los factores dominantes para un crecimiento rápido de las empresas.

J. M. D.

RAMÓN ZABALZA RAMOS: *La Prensa económica en España*. Revista española de documentación. Anexo 1. Secretaría General Técnica del Ministerio de Información y Turismo, 1966.

La Secretaría General Técnica del Ministerio de Información y Turismo comenzó a publicar con este Anexo, refe-

rido a la Prensa económica de España, una serie de temas que, por su volumen u otras circunstancias, no caben en

las páginas de la "Revista Española de Documentación". Fundamentalmente, en estos Anexos se estudian variados aspectos y sectores de las comunicaciones de masas y de la información. Los trabajos, conforme se indica en la presentación, se realizan preferentemente desde perspectivas sociológicas y estadísticas, administrativas y jurídicas, sirviendo al rigor documental y a la objetividad.

Esta serie de Anexos se abrió con "La Prensa económica en España", en la que se trata de establecer la autonomía e importancia del concepto de "Información económica", precisándolo terminológica, histórica y psicológicamente.

Conforme indica en el prólogo Alejandro Muñoz Alonso, "se abordan los problemas concretos de este tipo de información en España a través de una rigurosa metodología". La base documental del libro está constituida por el censo de publicaciones periódicas centradas sobre la economía y las finanzas.

Este importante trabajo, nacido en el Servicio de Documentación de la Secretaría General Técnica del Ministerio de Información y Turismo fue concebido y realizado por Ramón Zabalza Ramos, que continúa las investigaciones que en esta misma línea emprendió en la Universidad de París.

En primer lugar, el libro trata de establecer la autonomía de la información económica, resolviendo su situación junto a la de la Prensa especializada, perfilando el concepto, separándolo de los afines y poniendo de relieve las grandes posibilidades de la información económica.

En este extenso prólogo se expone sintéticamente: la definición de la Información, tanto desde el aspecto sociológico, en el cual se adopta lo de "todo conocimiento que pone en relación o comunica a dos o más personas" como

desde el punto de vista de la Información Económica en sus diversos aspectos de racionalidad, clima de participación, divulgación de acontecimientos y cultura individual y colectiva. Después de dar un repaso histórico al desarrollo de este concepto concreto en los países anglosajones, se detiene en lo ocurrido en España, situando históricamente el tema en 1959 y 1964 como dos fechas cruciales. Tras haber visto cómo la Información Económica es uno de los medios más eficaces con que cuenta una colectividad para iniciar a sus ciudadanos a la racionalidad económica y a la participación social, el libro que comentamos pasa a considerar ya directamente los medios, a través de los cuales se difunde o se aprecia este tipo de información. Hace hincapié en la definición de Robert Salmón en cuanto dice que a la Prensa económica especializada le toca jugar el papel de intermediario entre una información económica exotérica y un público de escasa cultura en la materia y falto de tiempo para hacerlo por sí mismo.

La última parte de la introducción detalla la metodología llevada a cabo para la confección de un censo de Prensa económica en España, junto con la delimitación del campo observado.

Como es lógico, el grueso del libro se dedica a reseñar las publicaciones, precedidas antes de una codificación clasificatoria.

Merece destacarse que cada publicación se ha recogido en un solo concepto, y que estos conceptos han sido los siguientes: aceite, agrios, agricultura, ahorro, alimentos, ampliaciones de capital, autoservicio, avicultura, azúcar, bibliografía, Bolsa, Cajas de Ahorro, Cámaras de Comercio, carbón, carne, cereales, comercio exterior, concentración parcelaria, consumo, contabilidad, cooperativis-

RESEÑA DE LIBROS

mo, coyuntura agrícola, coyuntura industrial, demografía, distribución, dividendos, divisas, doctrina social de la Iglesia, economía agrícola, economía de la empresa, estadísticas, exportaciones, ferias, finanzas, frutas, grasas, Hacienda, importaciones, información económica general, intermediarios, márgenes comerciales, "marketing", materias primas, mecanización, Mercado Común, mercados agrícolas, metales preciosos, metalurgia, métodos, minas, montes, nivel de vida, olivo, patentes, pesca, política monetaria, política social, polos de desarrollo, precios agrícolas, precios industriales, pre-

visión económica, problemas fiscales, problemas sociales de desarrollo, productividad, publicidad, ventas y "marketing", química, relaciones humanas, remodelacha, seguros, siderurgia, sindicales, supermercados, tecnología, teoría económica, textiles, tratados comerciales, turismo, ventas, vino y vid.

Como puede verse, es éste un trabajo de gran interés no sólo para los especialistas en teoría económica, sino para todas aquellas personas que tienen relación con la economía aplicada.

J. D.

J. L. SÁNCHEZ CRESPO: *Diseño de encuestas por muestreo probabilístico*, Instituto Nacional de Estadística. Madrid, 1967.

En nuestra Patria no son muy abundantes las obras de estadística y mucho menos cuando éstas suponen una considerable aportación original en la materia.

Tenemos ante nosotros un verdaderamente muy importante libro sobre diseño de encuestas por muestreo probabilístico, escrito por JOSÉ LUIS SÁNCHEZ CRESPO, estadístico facultativo y jefe del Servicio de Muestreo del Instituto Nacional de Estadística.

La personalidad científica del señor Sánchez Crespo es muy conocida en el sector estadístico teórico, aparte su innegable experiencia práctica en la materia por haber sido, entre otras actividades, especialista en las encuestas de la O. M. S.

En esta obra están condensados tanto los conceptos básicos en una encuesta por muestreo como el lugar que aquéllos ocupan en el diseño de la misma. Su objetividad es doble: por un

lado, servir como introducción a los excelentes textos de muestreo existentes y, por otro lado, proporcionar una visión de conjunto a aquellos que, sin tratar de convertirse en especialistas, puedan estar interesados en el diseño de encuestas.

En la exposición se dedican los primeros capítulos a las definiciones, marco, procesos de selección y estimación, errores de muestreo y errores ajenos a él para llegar en el último capítulo a definir el diseño de una encuesta como resumen de los anteriores. Así, el lector puede fijar mejor los conceptos y principios básicos sin perderse en la maraña de un número excesivo de fórmulas.

En el capítulo correspondiente a los errores de muestreo se pasa de los casos más generales a los particulares, y en el que trata de la estimación de estos errores, se han omitido las demostraciones que hubiesen hecho perder el

RESEÑA DE LIBROS

equilibrio en la extensión de los capítulos. El contenido de éstos proviene en su mayor parte de diversas conferencias, así como de explicaciones dadas por el autor en la Escuela de Estadística de la Universidad de Madrid.

El libro está dividido en diez capítulos, que contienen los siguientes temas:

Población estadística finita, El marco, Métodos de selección, Métodos de estimación. Errores de muestreo, Estimación de los errores de muestreo, Tamaño de la muestra, Falta de respuesta. El error total en censos y muestras y El diseño de una encuesta por muestreo.

J. M. D.

REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS

(BIMESTRAL)

Director:

Jesús FUEYO ALVAREZ

Secretario:

José María CASTÁN VÁZQUEZ

Sumario del número 156 (noviembre-diciembre 1967)

ESTUDIOS:

GUIDO GONELLA: *Aspectos negativos del sincretismo y del programa político.*

NICOLÁS M.^a LÓPEZ CALERA: *Antropología, derecho natural y guerra nuclear.*

ALFREDO GALLECO ANABITARTE: *Alemania y la integración europea.*

LUIS BELTRÁN: *Hacia una conceptualización del sistema político para moderno africano.*

GILBERT TIXIER: *Los gobiernos militares en Africa negra.*

JUAN FERRANDO: *La república de 1873, ocasión revolucionaria.*

CÉSAR DORICA TOVAR: *El cargo de gobernador civil y jefe provincial del Movimiento en el nuevo Estado español.*

NOTAS:

VITTORIO VETTORI: *El camino de las ideologías.*

JUAN BENEYTO: *La libertad entre la tradición occidental y el cambio social universal.*

MUNDO HISPANICO:

JOAN E. GARCÉS: *Cuba: Un enfoque de su sistema político.*

SECCION BIBLIOGRAFICA:

Recensiones. Noticias de libros, Revista de revistas. Libros recibidos. Bibliografía.

PRECIO DE SUSCRIPCION ANUAL

España	300 pesetas
Portugal, Hispanoamérica y Filipinas	350 "
Otros países	400 "
Número suelto	80 "

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8
MADRID-13 (España).

REVISTA DE POLITICA INTERNACIONAL

(BIMESTRAL)

Consejo de Redacción:

Presidente: José María CORDERO TORRES

Camilo BARCIA TRELLES, Alvaro ALONSO-CASTRILLO, Emilio BELADÍEZ, Eduardo BLANCO RODRÍGUEZ, Gregorio BURGUEÑO ALVAREZ, Juan Manuel CASTRO RIAL, Rodolfo GIL T. BENUMEYA, Antonio de LUNA GARCÍA (†), Enrique LLOVET, Enrique MANERA, Luis GARCÍA ARIAS, Carmen MARTÍN DE LA ESCALERA, Jaime MENÉNDEZ, Bartolomé MOSTAZA, Fernando MURILLO RUBIERA, Jaime OJEDA EISELEY, Marcelino OREJA AGUIRRE, Román PERPIÑÁ GRAU, Fernando de SALAS, Juan de ZAVALA CASTELLA.

Secretaría:

Julio COLA ALBERICH

Sumario del número 94 (Noviembre-diciembre 1967)

ESTUDIOS:

LUIS FELIPE DE OLIVEIRA E CASTRO: *Socialismo africano: rebelión permanente.*
JAIME MENÉNDEZ: *Invierno de la discordia y algo más.*
STEFAN GLEJDURA: *La política exterior de la U. R. S. S.*

NOTAS:

LEANDRO RUBIO GARCÍA: *Superpotencias, estructuras regionales y vertebración mundial.*
SALVADOR BERMÚDEZ DE CASTRO: *Iberoamérica: coincidencia de rivales.*
FRANCISCO LEONI: *Malta: problemas y perspectivas.*
RODOLFO GIL BENUMEYA: *El tiempo y la fuerza en la evolución de la crisis árabe-sionista.*

CRONOLOGIA

SECCION BIBLIOGRAFICA

Recensiones
Noticias de libros
Revista de revistas
Fichero de revistas
Actividades

DOCUMENTACION INTERNACIONAL

JOSÉ MARÍA CORDERO TORRES: *La Convención de Viena sobre relaciones diplomáticas*

PRECIO DE SUSCRIPCION ANUAL

España	250 pesetas
Portugal, Iberoamérica y Filipinas	300 "
Otros países	350 "
Número suelto	70 "

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8
MADRID-13 (España).

REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA

(CUATRIMESTRAL)

ESTUDIOS.—JURISPRUDENCIA.—CRONICA ADMINISTRATIVA.—DOCUMENTOS
Y DICTAMENES.—BIBLIOGRAFIA

Consejo de Redacción:

Presidente: Luis JORDANA DE POZAS

Manuel ALONSO OLEA, Juan I. BERMEJO GIRONÉS, José M.^a BOQUERA OLIVER, Antonio CARRO MARTÍNEZ, Manuel F. CLAVERO ARÉVALO, Rafael ENTRENA CUESTA, José A. GARCÍA-TREVIJANO FOS, Fernando GARRIDO FALLA, Ricardo GÓMEZ-ACEBO SANTOS, Jesús GONZÁLEZ PÉREZ, Lorenzo MARTÍN-RETORTILLO, Sebastián MARTÍN-RETORTILLO, Alejandro NIETO, Manuel PÉREZ OLEA, Fernando SÁINZ DE BUJANDA, José Luis VILLAR PALASI

Secretario: Eduardo GARCÍA DE ENTERRÍA

Secretario adjunto: Ramón MARTÍN MATEO

Sumario del número 54 (septiembre-diciembre 1967)

ESTUDIOS:

A. MARTÍN DEL BURGO MARCHÁN: *Administración de la jurisdicción.*

M. BAENA DEL ALCÁZAR: *Sobre el concepto de fomento.*

A. PÉREZ MORENO: *Fundamentación del derecho de reversión en materia de expropiación forzosa.*

M. MONTORO PUERTO: *Actos jurídicos de la Administración laboral.*

M. MARTÍN GONZÁLEZ: *El grado de determinación legal de los conceptos jurídicos.*

JURISPRUDENCIA:

I. Comentarios monográficos:

J. GONZÁLEZ PÉREZ: *El recurso de revisión todavía existe.*

J. A. MANZANEDO MATEOS: *Interés de demora en los contratos para el abastecimiento nacional.*

II. Notas:

A) En general (S. ORTOLÁ).

B) Personal (R. ENTRENA CUESTA).

CRONICA ADMINISTRATIVA:

I. España:

La 1.^a Mesa Redonda sobre Sociología de la Administración Pública española (M. BAENA DEL ALCÁZAR).

IV Congreso Hispano-Luso-americano-filipino de Municipios (I. de ARZANEGUI).
La reforma de la organización administrativa en el Decreto 27-XI-67.

II. Extranjero:

El programa mundial de Toronto para el estudio de los problemas metropolitanos (C. MOUCHET).

DOCUMENTOS Y DICTAMENES:

Dictamen sobre deslinde y expropiación de aguas nacidas de montes de propios e incluidas en una concesión hidroeléctrica de interés público (S. MARTÍN-RETORTILLO BAQUER).

BIBLIOGRAFIA:

I. Recensiones y noticias de libros.

II. Revista de revistas.

PRECIO DE SUSCRIPCION ANUAL

España	250 pesetas
Portugal, Iberoamérica y Filipinas	275 "
Otros países	300 "
Número suelto	100 "

PEDIDOS: INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS
PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8. — MADRID-13 (ESPAÑA)

ECONOMIA INTERNAZIONALE

Revista trimestral

Vol. XX, núm. 4

Noviembre 1967

SUMARIO

CLAASSEN E. M., Le multiplicateur de la création de la monnaie (Parte Prima).—D'ALBERGO E., In tema di «svolte» nella teoria della finanza pubblica (Parte terza).—TRAVAGLINI V., Le premesse e le conseguenze economiche dell'automazione elettronica.—CAFFE' F., Gli aspetti dell'automazione.—ABLIN R., Note on Devaluation, the «Trade Imbalance Effect», and Absorption.—FEIWEL G. R., Towards a Model of Soviet Planning.

Bollettino Bibliografico ed Emerografico: Recensiones de libros - Notas bibliográficas - Notas emerográficas - Repertorios emerográficos.

La suscripción anual cuesta 6.000 liras. Los pedidos de suscripción y toda correspondencia deben dirigirse a la Amministr. Istituto di Economia Internazionale, via Garibaldi, 4. Genova (Italia).

REVISTA DE POLITICA SOCIAL

(CUATRIMESTRAL)

Consejo de Redacción:

Presidente: JAVIER MARTÍNEZ DE BEDOYA

EUGENIO PÉREZ BOTIJA (†).

MIGUEL FAGOAGA.

GASPAR BAYÓN CHACÓN.

HÉCTOR MARAVALL CASESNOVES.

LUIS BURGOS BOEZO.

MARÍA PALANCAR.

EFRÉN BORRAJO DACRUZ.

MIGUEL RODRÍGUEZ PIÑERO.

MARCELO CATALÁ RUIZ.

FEDERICO RODRÍGUEZ RODRÍGUEZ.

MARIANO UCELA REPOLLÉS.

Secretario: MANUEL ALONSO OLEA

Índice del número 75 (julio-septiembre 1967)

ENSAYOS:

MARCELO CATALÁ RUIZ: *Problemas de personal en España en comparación con otros países.*

WALTER PHILLIPS: *Niveles tecnológicos y resistencia laboral al cambio durante la industrialización.*

JOSÉ MANUEL ALMANSA: *La responsabilidad como obstáculo a la cogestión (su posible solución).*

CRÓNICAS:

Crónica Nacional, por LUIS LANCA.

Crónica Internacional, por MIGUEL FAGOAGA.

Actividades de la O. I. T., por C. FERNÁNDEZ.

JURISPRUDENCIA:

Jurisprudencia administrativa: I) *Legislación:* Crisis de trabajo; Normas de obligado cumplimiento; Reglamento de régimen interior. 2) *Reglamentos laborales:* Siderometalúrgica. 3) *Seguridad Social:* Accidentes de trabajo y enfermedades profesionales; Protección familiar; Seguros Sociales, por JOSÉ PÉREZ SERRANO.

Jurisprudencia del Tribunal Central de Trabajo: I. *Contrato de trabajo.*—II *Jornada.*—III. *Retribución:* a) Dote matrimonial; b) Pluses; c) Salarios.—IV. *Regulación de condiciones de trabajo:* Cervecería; Construcción; Ferrocarriles de uso público; Locales de espectáculos y deportes; Madera; Marina Mercante; Porterías; Seguros.—V. *Extinción de la relación laboral:* a) Tiempo determinado; b) Crisis; c) Despido.—VI. *Cuestiones de procedimiento.*—VII. *Seguridad Social:* a) Seguro de Accidentes; b) Seguro de Enfermedades Profesionales; c) Seguro Obligatorio de Enfermedad; d) Seguro de Vejez, por ARTURO NÚÑEZ SAMPER.

Jurisprudencia del Tribunal Supremo, Sala VI: I. *Sala Accidentes de Trabajo:* a) Concepto de Accidentes. b) Accidentes "in itinere". c) Incapacidades. d) Indemnizaciones.—II. *Contrato y reglamentación de trabajo:* a) Contrato de trabajo. b) Despidos.—III. *Cuestiones de procedimiento y de competencia*, por HÉCTOR MARAVALL CASESNOVES.

RECENSIONES

NOTICIAS DE LIBROS

PRECIOS DE SUSCRIPCIÓN ANUAL

Número suelto	70 pesetas
España	200 "
Portugal, Iberoamérica y Filipinas	250 "
Otros países	300 "

ULTIMAS NOVEDADES PUBLICADAS POR EL INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

LA MENTALIDAD MODERNA

Por *Jesús FUEYO ALVAREZ*

Los Estudios que se integran en este volumen suponen un intento de recapitular la génesis intelectual del Estado moderno y su específica legitimidad. Todos estos trabajos ponen de manifiesto como en el ámbito de las formas políticas se vive una época de superación de la llamada sociedad tradicional, de las posturas reaccionarias y progresistas, denunciando así la metamorfosis de la política. Se trata de una investigación profunda y aguda sobre la contextura mental del hombre moderno y su proyección en el tema de la modernidad. El libro traduce la enorme preocupación de estos temas de la política dentro de la mentalidad moderna. Los sugestivos capítulos que contiene se refieren a «La génesis espiritual de la modernidad», «El sentido del Derecho y el Estado moderno», «Estado moderno y decadencia española», «La sociedad como entidad (Las formas de determinación equitativa de la sociedad moderna)», «Tomás Moro y el utopismo político», «Humanismo europeo y humanismo marxista», «La mentalidad política moderna».

Colección «Ideologías Contemporáneas».

Formato: 14,5 × 20.

Precio: 250 pesetas.

Edición 1967. 402 págs.

LA FUNCION POLITICA DEL EJERCITO

Por *Hermann OEHLING*.

El gran tema del protagonista de los ejércitos regulares en la actividad del mundo presente es uno de los que tienen mayor valor significativo dentro de las fuerzas políticas. Esta cuestión está ligada a la organización de la defensa, como problema permanente y básico de toda organización política. La acción política, económica o de bienestar ha de tener presente las exigencias de la defensa, y por eso tiene que proyectarse en base de una economía desarrollada, una sociedad equilibrada y un progreso fomentado sobre la formación técnica y científica. Esta obra pretende dar respuesta a algunas de las cuestiones que el tema plantea. Su contenido pretende armonizar los diversos aspectos político, social y jurídico que se insertan en esta función política del Ejército. Su contenido se refiere al juego entre el ejército y la política y el fenómeno de su intervención en ella. Está enriquecida con numerosos Apéndices sobre la situación de las fuerzas armadas en las distintas áreas del mundo, tanto las de Hispanoamérica, como las de Oriente Medio, pasando por las de

RIVISTA DI POLITICA ECONOMICA

Direttore: FRANCO MATTEI

Redattore capo: VENIERO DEL PUNTA

S O M M A R I O

Sul funzionamento del sistema economico italiano e sulla politica dei redditi - *Veniero Del Punta* 1419

DISCUSSIONI E ATTUALITA'

Lo studio moderno dell'utilizzazione delle risorse naturali - *Giorgio Nebbia* 1453

La pianificazione nazionale e regionale in un modello d'integrazione internazionale aperta - *Remo Linda* 1470

NOTE E COMMENTI

Il numero degli operatori e le forme di mercato (*Antonello Biagioli*) 1509

RASSEGNE

Economia e finanza in Italia - *R. M. L.* 1515

Economia e finanza nel mondo. - *Caius* 1532

La vita politica italiana - *Historicus* 1542

Abbonamento annuo: Italia L. 6.000 - Estero L. 9.000

Direzione e Amministrazione: Via delle Botteghe Oscure, 46 - Roma

la N. A. T. O. y de otros países. Completa la labor del autor una extensa y minuciosa bibliografía sobre el tema.

Colección «Ciencia Política».

Formato: 15,5 × 21,5.

Precio: 300 pesetas.

Edición 1967. 446 págs.

CAPITULACION SIN GUERRA

Por F. Otto MIKSCHKE. Traducción de Luis CANO PORTAL.

Este libro pretende exponer cuál debiera ser la conducta de los gobernantes europeos ante la alternativa en que ha puesto al Viejo Continente la presión soviética, de un lado, y los errores americanos del otro. El autor analiza profundamente el gran peligro que hoy representa para el porvenir del mundo occidental el llamado «Tercer Mundo». Pretende una visión del futuro sobre el mundo en que vivimos y analiza sus perspectivas entre 1970 y 1980, y en ellas el espacio vital que precisa la Europa Occidental para subsistir. La segunda parte de la obra examina la evolución de la N. A. T. O. y su declive, los problemas de la disuasión atómica, la verdadera naturaleza de un Pacto Atlántico con Europa y las condiciones mínimas militares y políticas de seguridad para la Europa Occidental.

Colección «Estudios Internacionales».

Formato: 15 × 21 cms.

Precio: 175 pesetas.

Edición 1967. 274 págs.

COMO DECIDE LA O. N. U.

Por John G. HADWEN y Johan KAUFMANN. Traducción por Francisco CADIZ DELEITO.

Los autores se han propuesto hacer saber al público profano el amplio alcance de las actividades económicas que llevan a cabo las Naciones Unidas en favor de los países miembros, y especialmente de aquellos que se califican de «menos desarrollados». Se describe así la estructura de este organismo internacional, especialmente en lo referente a las cuestiones económicas, indicando, además, las funciones y los procedimientos que determinan el funcionamiento de esa estructura. Es un hilo orientador y eficaz para juzgar con objetividad el papel de las Naciones Unidas en la promoción y desarrollo económico de los países subdesarrollados. La obra obedece a una sistemática clara y expositiva de esta materia, que abarca desde los fundamentos en que se apoya la O. N. U. hasta los debates que en ella se producen para hacer ejecutivas sus decisiones y acuerdos. El libro contiene dos Apéndices ilustrativos sobre las resoluciones más importantes dictadas por la segunda Comisión de la Asamblea General y en relación con las contribuciones del Fondo Especial.

Colección «Estudios Internacionales».

Formato: 15 × 21 cms.

Precio: 250 pesetas.

Edición 1967. 357 págs.

EL TRIMESTRE ECONOMICO

Director: Oscar Soberón M.—*Comité Editorial:* Emilio Alanís Patiño, Edmundo Flores, Celso Furtado (Brasil), Emigdio Martínez Adame, Raúl Ortiz Mena, Raúl Prebisch (Chile), Felipe Pazos, Raúl Salinas Lozano, Osvaldo Sunkel (Chile).

Vol. XXXV (1)

México, enero-marzo de 1968

Núm. 137

Artículos:

HELIO JAGUARIBE: *Asistencia técnica externa y desarrollo económico.*

F. DOVRING: *El papel de la agricultura dentro de las poblaciones en crecimiento. México, un caso de desarrollo económico reciente.*

EINAR HARDIN y W. PAUL STRASSMAN: *La productividad industrial y la intensidad de capital de México y Estados Unidos.*

ANÍBAL PINTO: *Raíces estructurales de la inflación en América Latina.*

A. J. E. FUCARACCIO: *Modelos: Problemas y perspectivas.*

CAMILO DAGUM: *Consecuencia de la introducción del concepto de estructura en la teoría del comercio internacional.*

ULPIANO FONSECA NASCIMENTO: *Elementos para la formulación de una política de desarrollo económico en la América Latina: El caso de Uruguay.*

Documentos — Notas bibliográficas

Revista de revistas — Publicaciones recibidas

El Trimestre Económico aparece los meses de enero, abril, julio y octubre de cada año; la suscripción anual cuesta: en México, \$ 75,00; en el extranjero, Dls. 7,50. Números sueltos: \$ 25,00 y Dls. 2,50. Lo edita:

Fondo de Cultura Económica

Suscripciones, anuncios, quejas, etc., teléfono 24 22 04. Srta. M.^a de los Angeles Vera (de 9,00 a 14,00 hs.), Av. de la Universidad, 975, México-12, D. F.

DESARROLLO ECONOMICO

(REVISTA TRIMESTRAL)

Publicada por el

INSTITUTO DE DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL

COMITE EDITORIAL

David E. Apter, Fernando H. Cardoso, Celso Furtado, Gino Germani, Norberto González, Jorge Hardoy, John P. Harrison, Alberto O. Hirschman, Alvaro Jara, Ruggiero Romano, Dudley Seers, Kalman Silvert, Osvaldo Sunkel, Felipe Tami, Miguel Teubal, Alain Touraine, Pierre Uri y Víctor Urquidí

COMITE DE DIRECCION

Federico Herschel, Mario Brodersohn, Torcuato S. Di Tella, Jorge García Bouza, Tulio Halperin Donghi, Nicolás Sánchez Albornoz

Secretario ejecutivo: JAVIER VILLANUEVA

SUMARIO DEL VOLUMEN 7

(Núm. 25 - Abril-junio de 1967)

CARLOS DOMINGO y OSCAR VARSAVSKY: *Un modelo matemático de la Utopía de Moro.*

RICARDO GIBOTTI y FRANCISCO WEFFORT: *La planificación del sector público, una perspectiva sociológica.*

JORGE M. KATZ: *Características estructurales del crecimiento industrial argentino.*

GLAUCIO ARY DILLON SOARES: *Las minorías activas: estudio de su ideología y actividad.*

COMUNICACIONES.

RONALD H. CHILCOTE: *Cambio estructural y desarrollo en Cuba.*

ALTIMIR, SANTAMARÍA y SOURROUDILLE: *Los instrumentos de promoción industrial en la posguerra.*

DEBATES. INFORMACIONES. NOTAS BIBLIOGRÁFICAS. PUBLICACIONES RECIBIDAS. REVISTA DE REVISTAS.

SUSCRIPCION ANUAL:

Argentina: \$ 1.500. América Latina (vía aérea): 8 dólares

Europa: 6 dólares (por vía aérea: 9 dólares)

REDACCION Y ADMINISTRACION:

Cangallo, 1615. Buenos Aires (Argentina)

THE QUARTERLY JOURNAL OF ECONOMICS

Vol LXXXII

February 1968

No. 1

The Political Economy of Import-Substituting Industrialization in Latin America, ALBERT O. HIRSCHMAN.

The Cost of Transacting, HAROLD DEMSETZ.

Credit Rationing, Interest Rate Lags, and Monetary Policy Spedd, DONALD P. TUCKER.

Wage Rates as a Barrier to Entry: The Pennington Case in Perspective, OLIVIER E. WILLIAMSON.

Wage-Determination Process in U.S. Manufacturing, SARA BEHMAN.

Upward Labor Mobility: Opportunity or Incentive?, ALAN K. SEVERN.

Factor Proportions, Human Capital and Foreign Trade: The Case of West Germany Reconsidered, KARL W. ROSKAMP and GORDON C. McMEEKIN.

Notes and Discussions:

A Model of the Demand of Money by Firms: Comment, MARTIN WEITZMAN.

Per Capita Consumption and Growth: Comment, TRENT J. BERTRAND.

Edited by Gottfried Haberler of the Department of Economics,
Harvard University.

\$1.75 per copy, \$6.00 per year, \$17.00 for 3 years; special student
rate, \$3.00 per year.

Order from the Harvard University Press, Cambridge, Massachusetts
02138.

l'industria

rivista di economia politica

diretta da Ferdinando di Fenizio

numero 3 1967

sommario

M. Resta	Sull'utilizzo razionale delle risorse produttive	303
J. Tobin	La rivoluzione intellettuale in fatto di decisioni di politica economica negli Stati Uniti	330
R. Stone	Programmazione dello sviluppo e stabilità	350
R. Onofri	La riforma del bilancio statale (Seconda nota bibliografica)	362
Uomini, paesi, idee	Gli effetti delle spese di pubblicità per le decisioni d'investimento dell'impresa (A. Nannei)	376
	L'armonizzazione fiscale nelle unioni economiche (A. d. C.)	386
Spunti e polemiche	Problemi del riarmo — Note al preventivo statale per il 1968 — Un momento difficile per gli Stati Uniti (f. d. f.)	390
Fra libri e riviste	Sono recensiti libri di: M. A. G. van Meerhaeghe, OCDE	403
Segnalazioni bibliografiche		409
Summaries of the articles		436

ECONOMIE APPLIQUEE

Tome XXI

No. I

(Janvier-Mars 1968)

ASPECTS CONTEMPORAINS DE L'INDUSTRIALISATION

Sommaire

- L. ARMAND — Industrialisation et structures.
- F. RUSSO — Science et Industrialisation.
- P. GEORGE — La ville et l'industrialisation.
- G. DESTANNE
DE BERNIS — Les industries industrialisantes.
- R. GALLEY — Le Rôle moteur de l'informatique.
- L. MALASSIS — Industrialisation de l'Agriculture.
- H. BARTOLI — Emploi et industrialisation.
- P. LLAU — La stratégie du financement de l'industrialisation française contemporaine.
- G. CAIRE — Libération des marchés — Disponibilités en facteurs et occasions d'investissement.
- M. DEMONQUE — Le sens de l'industrialisation.
-

Directeurs:

François PERROUX, Pierre TABATONI, Giovanni BUSINO

OBRAS EN PRENSA QUE COMO NOVEDADES OFRECE EL INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

LA MENTALIDAD MODERNA

Por Jesús FUEYO ALVAREZ

Los estudios que se integran en este volumen suponen un intento de recapitular la génesis intelectual del Estado moderno y su específica legitimidad. Todos estos trabajos ponen de manifiesto cómo en el ámbito de las formas políticas se vive una época de superación de la llamada sociedad tradicional, de las posturas reaccionarias y progresistas, denunciando así la metamorfosis de la política. Se trata de una investigación profunda y aguda sobre la contextura mental del hombre moderno y su proyección en el tema de la modernidad. El libro traduce la enorme preocupación de estos temas de la política dentro de la mentalidad moderna. Los sugestivos capítulos que contiene se refieren a «La génesis espiritual de la modernidad», «El sentido del Derecho y el Estado moderno», «Estado moderno y decadencia española», «La sociedad como entidad (Las formas de determinación equitativa de la sociedad moderna)», «Tomás Moro y el utopismo político», «Humanismo europeo y humanismo marxista», «La mentalidad política moderna».

Colección «Ideologías Contemporáneas». Edición 1967. Precio: 250 pesetas.

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

Plaza de la Marina Española, 8

MADRID (13)

EL PRINCIPIO DE «SUPRANACIONALIDAD»

Por Francis ROSENSTIEL

Traducción por Fernando MURILLO RUBIERA

Se trata de un ensayo sobre las relaciones de la Política y el Derecho. La idea de «supranacionalidad», como categoría jurídica, ha planteado siempre una gran polémica. No parece que sea un puro concepto jurídico. En el actual estado de cosas sirve más para definir las relaciones entre los países europeos con voluntad de unidad y el mantenimiento, al propio tiempo, de lo que son insoslayables prerrogativas de las soberanías nacionales. La noción de una «supranacionalidad» plantea una idea revolucionaria si se vincula a unidades económicas y políticas que superen los históricos integracionismos nacionales. Sobre este tema, esta obra es penetrante en su análisis y en su crítica. En ella se examinan la esencia política de la soberanía, las relaciones entre soberanía y «supranacionalidad» y la «supranacionalidad» y el federalismo. Sobre las dimensiones ideales de este principio, el autor examina los fenómenos jurídicos que de ella se derivan y las consecuencias políticas de la aplicación del mismo en orden a la naturaleza administrativa de las competencias y la naturaleza interestatal de los poderes.

Colección «Estudios Internacionales». Edición 1967. 220 páginas. Formato: 14,5×21,5. Precio: 175 pesetas.



150 pesetas